



Sprawozdanie Zarządu z działalności FAMUR S.A. za rok 2006.

- 1 Informacje o Emitencie
- 2 Organizacja i zarządzanie
- 3 Wykaz akcjonariuszy
- 4 Zatrudnienie i sytuacja płacowa
- 5 Sytuacja marketingowa Spółki
- 6 Źródła zaopatrzenia
- 7 Informacja o działalności w zakresie ochrony środowiska
- 8 Przewidywany rozwój jednostki
- 9 Aktualna i przewidywana sytuacja finansowa
- 10 Informacje dodatkowe
- 11 Umowy zawarte z audytorem
- 12 Informacje o oddziałach (zakładach)
- 13 Istotne czynniki ryzyka i zagrożeń

Zawarte w niniejszym sprawozdaniu informacje obejmują okres sprawozdawczy od 1 stycznia 2006r. do 31 grudnia 2006r. Zostały one sporządzone zgodnie z Rozporządzeniem Ministra Finansów z dnia 19 października 2005 r. (Dz. U. Nr 209 poz. 1744) w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej.

1. Informacje o Emitencie

Fabryka Maszyn FAMUR S.A. z siedzibą w Katowicach jest jednym z dwóch największych w Polsce producentów kombajnów ścianowych dla górnictwa węgla kamiennego. Produkuje kombajny ścianowe do ścian niskich, średnich i wysokich tj. w zakresie urabiania 1,2÷5,2 m (na specjalne zamówienie do 5,5 m).

Uruchomienie działalności przedsiębiorstwa, prowadzonej obecnie przez Spółkę, nastąpiło w roku 1922. FAMUR jest podmiotem dominującym w stosunku do pozostałych jednostek Grupy Kapitałowej, pełni rolę ich koordynatora oraz jest ośrodkiem tworzenia i wdrażania strategii rozwoju całej Grupy. Jednocześnie Spółka wytwarza najbardziej zaawansowany technologicznie i konstrukcyjnie produkt Grupy tj. kombajny ścianowe, będące najważniejszym elementem kompleksu ścianowego.

Z uwagi na charakter produktu działalność spółki FAMUR jest w naturalny sposób skoncentrowana na sektorze górnictwem.

Od sierpnia 2006r. akcje spółki FAMUR notowane są na warszawskiej Giełdzie Papierów Wartościowych.

1.1. Struktura własnościowa Spółki

Według stanu na dzień 31.12.2006r. kapitał akcyjny Spółki wynosi 4.815 tys. PLN i dzieli się na 4.500.000 akcji serii A i B o wartości nominalnej 1,07 zł każda. Wszystkie wyemitowane akcje są akcjami zwykłymi bez żadnego uprzywilejowania co do uczestnictwa w podziale zysku.

Na dzień 31.12.2006r. struktura akcjonariatu przedstawiała się następująco:

Akcjonariusz	Liczba akcji	Procent kapitału	Liczba głosów	Procent głosów
Przedsiębiorstwo Handlu Chemikaliami CHEMIA Wrocław S.A.	1.280.484	28,46%	1.280.484	28,46%
POLARIS Chłodnie Śląskie Sp. z o. o.	1.032.882	22,95%	1.032.882	22,95%
LODUS Sp. z o. o.	894.362	19,87%	894.362	19,87%
PZU Asset Management S.A.	262.878	5,84%	262.878	5,84%
Tomasz Domogała	255.765	5,68%	255.765	5,68%
ING Nationale Nederlanden Polska OFE	240.102	5,34%	240.102	5,34%
Pozostali	533.527	11,86%	533.527	11,86%
Razem	4.500.000	100,00%	4.500.000	100,00%

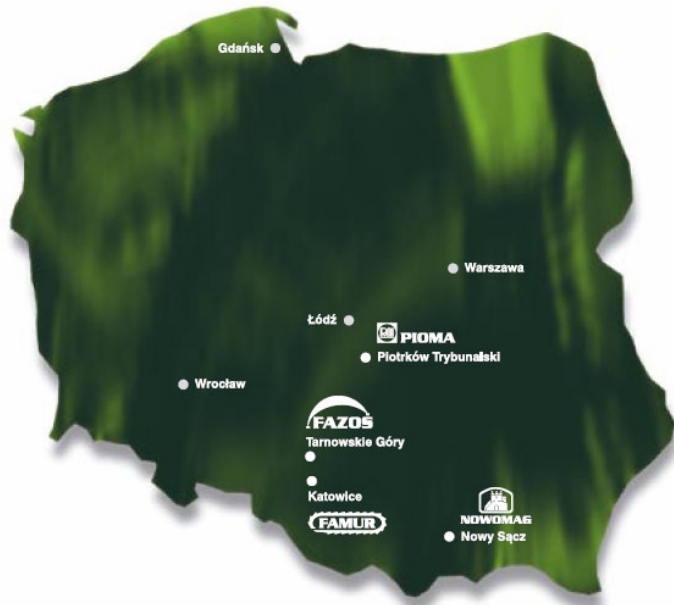
Zarządowi nie są znane żadne umowy mogące w przyszłości w istotny sposób zmienić proporcje posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy.

1.2. Skład Grupy Kapitałowej

Jednostką Dominującą w Grupie Kapitałowej jest Fabryka Maszyn „FAMUR” S.A. z siedzibą w Katowicach. Według stanu na dzień 31-12-2006 Grupa składała się z Jednostki Dominującej oraz 8-miu jednostek zależnych.

Jednostki objęte konsolidacją:

- 1 **Fabryka Maszyn FAMUR S.A.**
producent kombajnów górniczych.
- 2 **Nowosądecka Fabryka Urządzeń Górniczych NOWOMAG S.A.**
producent przenośników zgrzeblowych.
- 3 **Fabryka Zmechanizowanych Obudów Ścianowych FAZOS S.A.**
producent zmechanizowanych obudów ścianowych.
- 4 **Fabryka Maszyn Górniczych PIOMA S.A.**
producent przenośników taśmowych, kolejek spągowych oraz maszyn i urządzeń do wydobywania surowców z dna morskiego.
- 5 **PIOMA-ODLEWNIA Sp. z o.o.**
producent odlewów żeliwnych i stalowych.
- 6 **Polskie Maszyny Górnicze PMG S.A.**
spółka handlowa i usługowa w zakresie instalowania, naprawy i konserwacji maszyn dla górnictwa i budownictwa



Spółki nie objęte konsolidacją:

- 1) OOO FAMUR Sp. z o.o. z siedzibą w Rosji,
- 2) Polskie Centrum Techniki Górniczej Sp. z o.o.
- 3) FAMUR CZECHY Sp. z o.o. w likwidacji

2. Organizacja i zarządzanie

2.1. Zarząd

Na dzień 01.01.2006r. w skład Zarządu wchodził:

Waldemar Łaski	Prezes Zarządu
Henryk Sok	Wiceprezes Zarządu
Wojciech Wrona	Wiceprezes Zarządu
Beata Zawiszowska	Wiceprezes Zarządu

Uchwałą z dnia 01.02.2006r. Rada Nadzorcza powołała Pana Lucjana Dukałę na stanowisko Wiceprezesa Zarządu. Niemniej w dniu 31 sierpnia 2006 r. złożył on rezygnację ze sprawowanej funkcji. Jako przyczynę rezygnacji Pan Lucjan Dukała wskazał zwiększający się zakres zadań i obowiązków w spółce zależnej FMG Pioma S.A. (po przejęciu przez FAMUR), w której pełni funkcję Prezesa Zarządu.

Ponadto w dniu 31 sierpnia 2006 r. Rada Nadzorcza powołała z dniem 01.09.2006r. do Zarządu spółki Pana Andrzeja Cholewę, powierzając mu stanowisko Prezesa Zarządu. Jednocześnie na mocy uchwały Rady Nadzorczej Pan Waldemar Łaski, pełniący dotychczas tę funkcję, objął stanowisko Wiceprezesa Zarządu. Z nowym Prezesem Zarządu podpisany został kontrakt menadżerski regulujący kwestie rekompensaty w przypadku zwolnienia lub rezygnacji.

Andrzej Cholewa z Grupą Famur jest związany od 1.08.2006. Poprzednio w latach 2003-2006 zajmował stanowisko wiceprezesa zarządu Bombardier Transportation (ZWUS) Polska Sp. z o.o. Pełnił również funkcje kierownicze w koncernach międzynarodowych w branży transportowej i elektrotechnicznej: ABB, ADtranz, Alstom.

W dniu 18.12.2006r. Rada Nadzorcza ustaliła, iż Zarząd Spółki będzie liczył siedmiu członków i powołała z dniem 18.12.2006r. do Zarządu Spółki Pana Tomasza Jakubowskiego oraz Pana Jacka Lipieckiego powierzając im stanowiska Wiceprezesów Zarządu. Obecna kadencja Zarządu zakończy się w dniu 26.07.2007r.

Na dzień 31.12.2006r. w skład Zarządu wchodził:

Andrzej Cholewa	Prezes Zarządu
Tomasz Jakubowski	Wiceprezes Zarządu
Waldemar Łaski	Wiceprezes Zarządu
Wojciech Wrona	Wiceprezes Zarządu
Beata Zawiszowska	Wiceprezes Zarządu
Henryk Sok	Wiceprezes Zarządu
Jacek Lipiecki	Wiceprezes Zarządu

Zarząd kierował całokształtem działalności Spółki, prowadził politykę i bieżące sprawy przedsiębiorstwa Spółki oraz reprezentował ją na zewnątrz zgodnie z kodeksem spółek handlowych, statutem Spółki i Regulaminem Zarządu. Zarząd w roku 2006r. odbył 46 posiedzeń i podjął 46 uchwał dotyczących, m.in.:

- nabyciu, podziału akcji i udziałów,
- wyboru biegłego rewidenta,
- odwołania prokury,
- przyznania premii, darowizny,
- zaakceptowania treści prospektu emisyjnego,
- przyznawania premii oraz premii regulaminowej,
- obowiązku stosowania MSSF/MSR,
- treści sprawozdań finansowych,
- podziału zysku,
- przyjęcia sprawozdania Zarządu z działalności Spółki,
- zaciągnięcia kredytów, pożyczek,
- budżetu inwestycyjnego,
- prognozy sprzedaży, wyników,
- oceny działalności Grupy
- zmian organizacyjnych.

Po dniu bilansowym w dniu 22 marca 2007r. Pan Henryk Sok z przyczyn zdrowotnych zrezygnował ze stanowiska Wiceprezesa Zarządu.

Rada Nadzorcza odwołała w dniu 19.04.2007r. Pana Andrzeja Cholewę ze stanowiska Prezesa Zarządu FAMUR S.A. nie podając przyczyn odwołania. Jednocześnie na stanowisko to powołano Pana Tomasza Jakubowskiego związanego z Grupą FAMUR od roku 2002r. W latach 2003-2004 był on członkiem organów zarządzających spółek Grupy Kapitałowej a w latach 2004-2007 piastował funkcję Prezesa Zarządu Fabryki Zmechanizowanych Obudów Ścianowych FAZOS S.A.

2.2. Rada Nadzorcza

Skład Rady Nadzorczej na dzień 01.01.2006r.:

Jacek Domogała	Przewodniczący RN
Tomasz Domogała	Wiceprzewodniczący RN
Gabriela Koronowska	Członek RN
Zygfryd Nowak	Członek RN
Tadeusz Uhl	Członek RN

Skład RN na dzień 31.12.2006r.:

Jacek Domogała	Przewodniczący RN
Tomasz Domogała	Wiceprzewodniczący RN
Gabriela Koronowska	Członek RN
Jacek Osowski	Członek RN
Tadeusz Uhl	Sekretarz RN

W dniu 12.09.2006r. Walne Zgromadzenie odwołało ze składu Rady Nadzorczej Pana Zygryda Nowaka, który pełnił funkcję Członka Rady Nadzorczej, jednocześnie powołano do RN Pana Jacka Osowskiego.

2.3. Wykaz akcji będących w posiadaniu grupy osób zarządzających i nadzorujących Spółkę

Stan na 31.12.2006

<u>zarządzający:</u>	
Tomasz Jakubowski	9 215
Wojciech Wrona	6 700
Waldemar Łaski	6 200
Beata Zawiszowska	3 000
Henryk Sok	1 686
<u>nadzorujący:</u>	
Tomasz Domogała	255 765
Jacek Domogała	28 962

3. Wykaz akcjonariuszy posiadających bezpośrednio lub pośrednio przez podmioty zależne co najmniej 5% w ogólnej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu Emitenta (Jednostki Dominujące)

Akcjonariusze Spółki FAMUR S.A. na dzień 31.12.2005r.

Akcjonariusz	Liczba akcji	Ilość głosów na WZA	% udział w strukturze
Tomasz Domogała bezpośrednio i pośrednio, w tym:	3.893.202	3.893.202	96,33%
Tomasz Domogała	375.484	375.484	9,29%
POLARIS Chłodnie Śląskie Sp. z o.o.	1.332.882	1.332.882	32,98%
Przedsiębiorstwo Handlu Chemikaliami CHEMIA Wrocław S.A.	1.280.484	1.280.484	31,68%
LODUS Sp. z o.o.	904.362	904.362	22,38%
Pozostali	148 488	148 488	3,67%
Razem	4.041.690	4.041.690	100,00%

W ramach nowej emisji FAMUR S.A. wyemitowała z wyłączeniem prawa poboru dla dotychczasowych akcjonariuszy 458.310 sztuk Akcji Serii B.

Akcje	Liczba akcji	Udział w ogólnej liczbie akcji
seria A	4.041.690	89,81%
seria B	458.310	10,19%
Razem po emisji	4.500.000	100,00%

W ramach Publicznej Oferty spółka oferowała w ramach subskrypcji poza akcjami Serii B 430.000 sztuk Akcji Serii A oferowanych do sprzedaży przez Wprowadzających (LODUS Sp. z o.o., POLARIS Sp. z o.o., Tomasz Domogała), bez ich rozróżniania na etapie składania zapisów przez inwestorów.

Akcje w Publicznej Ofercie oferowane były w dwóch transzach:

- Transzy Indywidualnej, w której oferowano 178 310 Akcji oraz
- Transzy Instytucjonalnej, w której oferowano 710 000 Akcji.

Liczba prawidłowo złożonych i opłaconych w trakcie oferty publicznej zapisów wyniosła:

- 539 zapisów na 251.370 akcji w Transzy Indywidualnej;
- 869 zapisów na 710.00 akcji w Transzy Instytucjonalnej.

Stopa alokacji wyniosła:

- W Transzy Indywidualnej – 70,94% (co oznacza redukcję zapisów o 29,06%)
- W Transzy Instytucjonalnej - brak redukcji, ponieważ złożone zapisy były równe ilości akcji wskazanych w zaproszeniach do złożenia zapisów, skierowanych do inwestorów uczestniczących w procesie budowy księgi popytu.

Wszystkie Akcje Serii B były subskrybowane i równolegle zostały sprzedane wszystkie akcje serii A objęte Ofertą Sprzedaży. Struktura akcjonariatu FAMUR S.A. na dzień 31-12-2006 została przedstawiona w punkcie 1.1.

4. Zatrudnienie i sytuacja płacowa

4.1. Zatrudnienie

Na koniec roku 2006r. w Jednostce Dominującej zatrudnionych było 645 pracowników.

Wyszczególnienie	Liczba zatrudnionych na 31.12.2006r.	Liczba zatrudnionych na 31.12.2005r.
Pracownicy umysłowi	257	204
Pracownicy fizyczni	385	414
Osoby korzystające z urlopow wychowawczych lub bezpłatnych	3	4
OGÓŁEM	645	622

Przeciętne wynagrodzenie brutto za 2006r. wynosiło 3.216,25 zł.

5. Sytuacja marketingowa Spółki FAMUR S.A.

5.1. Charakterystyka produktu

Kombajny ścienne przeznaczone są do pracy w wysokowydajnych kompleksach zmechanizowanych o dużej koncentracji wydobywania. Umożliwiają dwukierunkowe, bezwęgłowe urabianie i ładowanie węgla kamiennego w ścianowym systemie eksploatacji pokładów o wysokości do 6,0 m, nachylonych podłużnie do 35° i poprzecznie do 20°.

Zasadniczymi zespołami kombajnu są:

- dwa ramiona wąskie wyposażone w ładowarki osłonowe. W ramionach zamontowane są silniki elektryczne o mocy 200kW-350kW/1000V lub 500kW/3300V wyposażone w wałki przeciążeniowe i wyprężniki mechaniczne,
- dwa kadłuby połączone ze sobą za pomocą śrub. Umieszczone w nich są następujące zespoły:
 - blok aparatury elektrycznej z mikroprocesorowym systemem sterowania automatyki i diagnostyki kombajnu,
 - zespół przemiennika: przemiennik z transformatorem,
- przekładnie napędu posuwu,
- silniki asynchroniczne (45 lub 60kW) wyposażone w wałki przeciążeniowe,
- układ hamulców wielopłytkowych,
- pompy do układu hydraulicznego podnoszenia ramion i obrotu ładowarek oraz sterowania hamulcami,
- układ hydrauliczny,
- instalacja wodna,
- dwa organy urabiające.

Cechy konstrukcyjne kombajnów produkowanych przez FAMUR S.A.

- wewnętrzne zraszanie do usuwania zapylenia (znacznie poprawiające warunki pracy),
- prędkość robocza i manewrowa,
- możliwość współpracy z dowolnym przenośnikiem ścianowym i każdym systemem posuwu,
- lokalne i zdalne (radiowe) sterowanie,
- system automatycznej regulacji prędkości posuwu w funkcji obciążenia prądowego silników elektrycznych,
- systemy diagnostyki i monitoringu pozwalające na ciągły pomiar parametrów pracy kombajnu z możliwością transmisji danych na powierzchnię kopalni,
- zabezpieczenia przeciążeniowe silników elektrycznych (mechaniczne i elektryczne),
- dwa niezależne systemy hamulcowe pozwalające na pracę w ścianach o nachyleniu podłużnym powyżej 12^o bez konieczności stosowania kołowrotu bezpieczeństwa,
- wąskie ramiona z zabezpieczeniem przeciążeniowym i chłodzeniem wodnym,
- możliwość wyposażenia w ładowarki osłonowe wspomagające proces ładowania urobku na przenośnik,
- możliwość wyposażenia w kruszarkę kęsów (zapobiega tworzeniu się zatorów przed kombajnem i wpływa na poprawę ciągłości pracy ściany),
- wyposażenie w organy urabiające własnej produkcji.

5.2. Sytuacja na rynku krajowym

Główny produkt wytwarzany przez FAMUR S.A. to kombajny ścianowe, dlatego też w strukturze przychodów w roku 2006 dominowała sprzedaż związana z ich produkcją. Podstawowe grupy produktów Grupy Famur S.A. z punktu widzenia wielkości uzyskiwanych przychodów przedstawia poniższa tabela:

Produkt	przychody rok 2006r.	udział % roczny 2006r.	przychody rok 2005r.	udział % roczny 2005r.	dynamika 2006r. / 2005r.
sprzedaż kombajnów	0,00	0,0%	10 065,91	6,6%	-
dzierżawa i leasing	34 716,08	36,8%	24 378,37	16,1%	142,4%
części	16 626,11	17,6%	19 557,04	12,9%	85,0%
usługi	18 246,81	19,3%	21 186,42	14,0%	86,3%
pozostała działalność	1 124,13	1,2%	808,34	0,5%	139,1%
Łącznie Kraj:	70 713,13	74,9%	75 996,08	50,1%	93,1%
Eksport:	20 520,23	21,7%	21 078,46	13,9%	98,3%
Towary i materiały	3 203,18	3,4%	54 735,25	36,1%	5,9%
Razem	94 436,54	100,00%	151 809,79	100,00%	62,4% (w tys. PLN)

Spółka oferuje wytwarzane przez siebie kombajny bądź w formie sprzedaży (rynek zagraniczne) bądź w formie dzierżawy (rynek krajowy). Generalnie na rynku krajowym nie jest prowadzona sprzedaż kombajnów. Przychody w 2005r. ze sprzedaży kombajnów dotyczyły m.in. kombajnu sprzedanego co prawda na rynku krajowym (do pośrednika) ale z przeznaczeniem na eksport (kontrakt argentyński) oraz jednorazowej sprzedaży do KWK Staszic. Kluczową rolę w strukturze przychodów Famur S.A. na rynku krajowym w 2006r. odgrywała dzierżawa kombajnów ścianowych. Część umów dzierżawy dotyczących kombajnów ścianowych kwalifikowana jest jako umowy leasingowe. Biorąc pod uwagę sumaryczne przychody z tytułu dzierżawy kombajnów, niezależnie od sposobu ich kwalifikacji, stanowią one największe źródło przychodów Spółki.

Spadek przychodów w pozycji „towary i materiały” związany jest z realizacją (przez krajowego pośrednika) kontraktu na Argentynę rozliczonego w 2005r. W celu realizacji tego kontraktu dokonywane były przez Famur zakupy materiałów hutniczych w ilościach umożliwiającą uzyskanie dodatkowych rabatów. Następnie materiały te sprzedawane były do podmiotów powiązanych po cenach rynkowych pomniejszonych o uzyskane rabaty.

Jednocześnie spółka FAMUR rozliczała cały wspomniany kontrakt dlatego w jej przychodach (w pozycji towary i materiały) znalazły się też dostawy realizowane przez FAZOS i NOWOMAG.

Wyszczególnienie (w sztukach)	rok 2006	rok 2005
Kombajny:		
- wprowadzone do dzierżawy	28	30
- zwroty dzierżawy	28	15
- stan na koniec roku	45	45
Podzespoły (ramiona, ciągniki, skrzynie elektryczne, przekładnie):		
- wprowadzone do dzierżawy	2	4
- zwroty z dzierżawy	5	5
- stan na koniec roku	2	5

Pozyskiwanie zamówień na rynku krajowym na kombajny, części zamienne, usługi remontowe w głównej mierze odbywa się w oparciu o procedury przetargowe przeprowadzane przez producentów węgla kamiennego (w zależności od zakładanej wartości zamówienia przetargi te są na ogół objęte ustawą „Prawo zamówień publicznych”). W wyniku powyższych uwarunkowań o aktualnej pozycji Famur S.A. na rynku decyduje ilość wygranych przetargów, w których w przeważającej części dominującym kryterium wyboru oferty jest jej cena (stawka dzierżawna). Wielkość uzyskiwanych przychodów jest zatem wypadkową ilości ogłaszanych przetargów, strategii firmy oraz oferowanych cen (stawek).

Kluczową rolę w strukturze sprzedaży odgrywają przychody z dzierżaw kombajnów pracujących w czynnych kompleksach ścianowych na rynku krajowym. Na przestrzeni 2006r. Famur S.A. zanotował wzrost przychodów z dzierżaw.

Do głównych odbiorców Spółki należą krajowe spółki węglowe: Kampania Węglowa S.A., Katowicki Holding Węglowy S.A. oraz Jastrzębska Spółka Węglowa S.A. Skupiają one ponad 90% krajowych kopalń węgla kamiennego i są głównymi odbiorcami na rynku krajowym maszyn górniczych, usług remontowych i części zamiennych.

W 2006r. FAMUR zrealizował z tymi podmiotami obroty odpowiednio:

Kompania Węglowa S.A.	51.537 tys. zł
Katowicki Holding Węglowy S.A.	22.234 tys. zł
Jastrzębska Spółka Węglowa S.A.	15.070 tys. zł

5.3. Sytuacja marketingowa na rynku zagranicznym

Pozycja oraz funkcjonowanie Famur S.A. na rynkach zagranicznych są ściśle związane z możliwościami rozwoju światowego górnictwa. W 2006 roku można było zauważyć wzrost wydobycia węgla oraz powstanie nowych ośrodków wydobywczych.

Główne działania Famur SA to utrzymanie i rozwój posiadanych kierunków eksportu oraz pozyskiwanie nowych rynków zbytu.

Sprzedaż eksportowa w 2006 roku.

L.p.	Kraj	Sprzedaż w tys. PLN	% Udział
1.	Czechy	10 018,57	48,8
2.	Rosja	6 476,21	31,6
3.	Hiszpania	2 665,13	13,0
4.	Białoruś	577,65	2,8
5.	Rumunia	542,91	2,6
6.	Słowacja	141,31	0,7
7.	Bułgaria	98,16	0,5
EKSPORT OGÓŁEM		20 520,23	

RYNKI ZBYTU

RYNEK CZESKI

Wielkość wydobycia węgla nie stawia wprawdzie Czech w gronie znaczących producentów węgla, jednak rynek ten jest dla spółki Famur istotnym kierunkiem eksportu. W 2006 roku dostarczono do Czech części zamienne do naszych maszyn oraz przeprowadzono remonty (kapitałne i modernizacyjne): kombajnu KGE- 800RW, silników hydraulicznych i hamulców hydraulicznych. Zapoczątkowano ponadto modernizację hydraulicznych kombajnów górniczych na kombajny z napędem elektrycznym (KGS-345N/2BP na KGE-710F).

Wprowadzana jest na rynek czeski nowa forma usługi, dotycząca wydzierżawiania kombajnów ścianowych.

RYNEK ROSYJSKI

Rynek rosyjski należy do najważniejszych rynków zbytu Spółki Famur S.A. Wzrostowa tendencja wydobycia węgla oraz ustabilizowana sytuacja własnościowa największych rosyjskich zjednoczeń górniczych w Kubasie, Zagłębiu Peczerskim (Inta, Workuta), powstanie wielu ośrodków wydobywczych, (kopalnie okręgu Rostowskiego, rejon Chabarowska i innych), dają szansę nie tylko na stabilną współpracę ale i wzrost sprzedaży produktów i usług naszej firmy (kombajny, remonty maszyn).

W 2006 r. nadal występowała wzrostowa tendencja sprzedaży części zamiennych, mająca związek z upływem okresu gwarancyjnego większości pracujących tam kombajnów ścianowych. Odnotowano zwiększenie ilości odpłatnych usług pogwarancyjnych dla urządzeń wcześniej zakupionych.

Na rynku rosyjskim zaobserwowano przechodzenie przez kompanie wydobywcze z eksploatacji metodą odkrywkową na eksploatację podziemną metodą ścianową, co wpływa na wzrost zapotrzebowania na maszyny i urządzenia górnicze, w tym produkcji Famur S.A.

Udział w obrotach na rynku rosyjskim ma spółka OOO Famur z siedzibą w Leninsku-Kuźnieckim (Kuzbass), prowadząca obsługę serwisową gwarancyjną i pogwarancyjną (odpłatną) naszych urządzeń oraz działalność marketingową, promocyjną i handlową. Ponadto OOO Famur prowadzi składy części zamiennych w Leninsku-Kuźnieckim i Incie, a także otworzył filię wraz ze składem części zamiennych w Workujcie, w celu zabezpieczenia bieżącej obsługi gwarancyjnej i pogwarancyjnej oraz przyszłych remontów dostarczonego sprzętu produkcji firm Grupy Famur.

RYNEK HISZPAŃSKI

Famur S.A. (za pośrednictwem przedstawicielstwa hiszpańskiej firmy) skutecznie od kilku lat dominuje na rynku hiszpańskim, sprzedając i remontując kombajny typu KGS- 324, KGS- 245, KGS- 245N, oraz części zamienne do tych maszyn.

Na początku 2006r. Famur SA uzyskał zamówienia na zakup części zapasowych do kombajnu KGS-245N z certyfikatem ATEX. Również w 2006r. sprzedano do kopalni w Hiszpanii kombajn KGS- 245. Wiek poszczególnych kombajnów pracujących w zjednoczeniu HUNOSA wskazuje na możliwość dalszych zakupów lub ewentualne remonty kombajnów wyprodukowanych przez Spółkę.

RYNEK BIAŁORUSKI

Niestabilna sytuacja polityczno-gospodarcza w 2006 r., zakazy władz państwowych w zakresie importu ograniczyły silną pozycję Famuru na tym rynku do sprzedaży części zamiennych dla wcześniej dostarczonych urządzeń pracujących w kopalniach zjednoczenia PO „Belaruskalij

RYNEK RUMUŃSKI

Dostawa dwóch kombajnów KGS- 460S/2BP/06 w latach ubiegłych zaowocowała w marcu 2006 roku podpisaniem kontraktu na dostawę części zamiennych bezpośrednio dla kopalni Zjednoczenia Compania Nationala A Hilei.

RYNEK SŁOWACKI

Niewielki lecz bardzo stabilny od kilku lat rynek w zakresie dostaw części zamiennych do kombajnów Spółki FAMUR. W 2006 r. zrealizowano dostawy części do kombajnów KGS-245 i KGS-324 dla zjednoczenia HB Prievidza.

5.4. Charakterystyka zewnętrznych i wewnętrznych czynników istotnych dla rozwoju przedsiębiorstwa Spółki

Planowany jest stały wzrost zużycia węgla w Europie i świecie w następnych dekadach. Koniunktura na rynku węgla w okresie ostatnich dwóch, trzech lat charakteryzowała się znacznym wzrostem

popytu oraz wzrostem ceny węgla do bardzo wysokich poziomów. Korzystna koniunktura na rynku węgla znacznie poprawiła sytuację w branży górniczej w Polsce, gdzie jednak dało się zauważyć spadek dochodowości kopalń (włącznie ze znaczną stratą Kompanii Węglowej).

Wzrost cen węgla, nadal korzystne wyniki spółek węglowych oraz prognozy związane ze wzrostem PKB i zapotrzebowania na energię elektryczną, wpływają na rozszerzanie planów inwestycyjnych przez sektor górniczy. Aktualnie spółki węglowe planują wzrost inwestycji skierowany głównie na:

- zwiększenie wydajności eksploatowanych złóż poprzez modernizację i wymianę maszyn górniczych, przede wszystkim kombajnów, obudów i przenośników,
- utworzenie w ramach Jastrzębskiej Spółki Węglowej tzw. kopalni zespolonej na bazie kilku kopalń i zwiększenie możliwości wykorzystania zasobów tych kopalń poprzez możliwość eksploatacji pokładów węgla umiejscowionych w filarach ochronnych; trwają rozmowy nad stworzeniem dużej grupy koksowej oraz włączeniem kopalni Budryk w struktury JSW;
- rozszerzenie zakresu prac nad przyszłym inwestowaniem w tzw. pola rezerwowe (pole Bzie-Dębina przylegające do kopalni Zofiówka oraz pole Pawłowice przylegające do kopalni Pniówek).

Począwszy od 2003 roku, w branży producentów maszyn górniczych trwa stały proces konsolidacyjny realizowany przez największe podmioty w branży, w tym przede wszystkim przez FAMUR S.A.

Proces konsolidacji opiera się przede wszystkim w oparciu o przejęcia podmiotów w celu stworzenia grup kapitałowych o potencjale produkcyjnym umożliwiającym produkcję wszystkich najważniejszych elementów zmechanizowanego kompleksu ścianowego (obudowy, kombajny oraz system przenośników). Każdy z podmiotów Grupy FAMUR specjalizuje się w określonym profilu tych maszyn i urządzeń.

Na rynku krajowym, procesy konsolidacyjne będą prowadzić do stopniowego eliminowania drobnych producentów i dostawców nie dysponujących zapleczem konstrukcyjnym, nie posiadających własnych rozwiązań technicznych i nie mających wystarczającego potencjału finansowego do skutecznego pozyskiwania w dłuższym okresie zleceń rozstrzyganych w drodze przetargów i zamówień publicznych.

Potwierdzeniem procesów konsolidacji jest zaplanowana na II kwartał b.r. emisja akcji Kopex S.A. mająca na celu połączenie z Zabrzańskimi Zakładami Mechanicznymi i utworzenie giełdowej grupy ZZM-KOPEX.

W opinii Spółki, w przypadku odbiorców krajowych, nadal dominować będzie dzierżawa, gdyż jest ona ekonomicznie korzystniejsza dla kopalń w stosunku do zakupu nowego kombajnu. Zwykle co 3-4 lata dokonywane są remonty kombajnów ścianowych, często połączone z ich jednoczesną modernizacją. Modernizacje i remonty kombajnów wykonywane są zwykle przez ich pierwotnych producentów.

Ponad 80% rynku kombajnów ścianowych należy do dwóch producentów: Zabrzańskich Zakładów Mechanicznych S.A. z siedzibą w Zabrzu oraz FAMUR S.A. Znaczenie pozostałych podmiotów działających na rynku kombajnów ścianowych jest stosunkowo niewielkie, a ich udziały rynkowe nie przekraczają kilku procent.

Zdaniem Zarządu Spółki wartość rynku kombajnów ścianowych w następnych latach w Polsce z uwagi na wzrost tempa modernizacji istniejących kombajnów będzie nieznacznie rosła. Ustabilizowanie liczby czynnych ścian wydobywczych ogranicza możliwości zwiększania sprzedaży nowych maszyn.

Ze względu na wieloletnią obecność Spółki FAMUR w sektorze maszyn górniczych, zdobyte doświadczenie w kontaktach na rynkach zagranicznych oraz dysponowanie uznanym produktem, krąg podstawowych odbiorców Spółki jest względnie stały. Spółka FAMUR S.A. współpracuje ze stałą grupą odbiorców, w szczególności na tradycyjnych dla Famuru rynkach Czech i Rosji oraz rynku krajowym. W opinii Spółki nie istnieje uzależnienie od któregośkolwiek z odbiorców maszyn górniczych jako pojedynczych podmiotów. Natomiast można mówić o znaczącej koncentracji sprzedaży Spółki do jednego sektora gospodarki jakim jest górnictwo. Spółka stara się zdywersyfikować odbiorców poprzez dalszą dywersyfikację geograficzną rynków zbytu.

Spółka dąży do oparcia sprzedaży wyłącznie na bezpośrednich kontaktach z odbiorcami. Famur S.A. nie posiada stałych umów o współpracy z odbiorcami. Zawierane z nimi umowy są wynikiem wygranych przetargów na dostawę maszyn i obowiązują przez czas realizacji przedmiotu przetargu.

6. Źródła zaopatrzenia w materiały do produkcji, w towary i usługi z określeniem uzależnienia od jednego lub więcej dostawców

Spółka posiada zdywersyfikowane źródła zaopatrzenia w materiały do produkcji tak więc nie występuje uzależnienie od jednego lub więcej dostawców. Wzrost skali działalności całej grupy kapitałowej stworzył w FAMUR S.A. możliwości na bardziej atrakcyjne zakupy materiałowe poprzez wykorzystywanie efektu skali.

7. Informacja o działalności w zakresie ochrony środowiska

FAMUR S.A. w wyniku prowadzonej działalności, oddziałuje na następujące elementy środowiska :

- wody powierzchniowe
- powierzchnię gruntu
- powietrze atmosferyczne.

Na terenie zakładu produkcyjnego powstają ścieki gospodarczo bytowe, produkcyjne, opadowe. Spółka posiada pozwolenie wodno-prawne (decyzja nr 164/I/02 oraz 18/I/03) wydane przez Prezydenta Miasta Katowice na odprowadzenie ścieków deszczowych po podczyszczeniu na piaskowniku i odolejaczku do potoku Ślepiotka. Decyzja ta jest ważna do 31.12.2012 roku.

Spółka posiada pozwolenie na wytwarzanie na terenie Famur S.A. niektórych odpadów niebezpiecznych (decyzja nr 203/2002) wydane przez Prezydenta Miasta Katowice. Decyzja ta jest ważna do 31.12.2011 roku.

W wyniku prowadzonej produkcji są wprowadzane do powietrza w sposób zorganizowany (emitorami) zanieczyszczenia z poszczególnych procesów produkcyjnych. Zakład posiada pozwolenie na wprowadzanie zanieczyszczeń pyłowo-gazowych (decyzje: nr 34/I/02 oraz 174/I/02), wydane przez Prezydenta Miasta Katowic. Pozwolenie określa dopuszczalne rodzaje i ilości substancji zanieczyszczających wprowadzanych do powietrza oraz podaje zasady ich monitorowania. Decyzja ta jest ważna do 31.12.2010 roku.

Stosując się do przepisów, Ustaw i zaleceń zawartych w poszczególnych Decyzjach Fabryka Maszyn FAMUR S.A. nie stwarza zagrożenia dla wód, powietrza i gleby jak również otoczenia.

8. Przewidywany rozwój jednostki

Raport o osiągnięciach badawczo-rozwojowych w roku 2006

Rok 2006 przyniósł dalszy rozwój podstawowych wyrobów Famur S.A. jakimi są kombajny ścianowe. Na początku roku zakończono proces badań i uzyskano wymagane certyfikaty tzw. dopuszczenie ATEX dla kombajnu o napędzie hydraulicznym typu KGS- 245. Oznacza to zakończenie procesu dostosowywania produktów firmy zaprojektowanych przed wejściem Polski do Unii Europejskiej i możliwość oferowania i sprzedaży tych wyrobów w całej Unii i na tych rynkach gdzie certyfikaty są wymagane. Efektem tego była między innymi sprzedaż kombajnu KGS- 245 z certyfikatem ATEX na rynek hiszpański.

Zakończono również proces badań i uzyskano niezbędne certyfikaty dla kombajnu z elektrycznym napędem posuwu KGE- 710F. Jest to kombajn przeznaczony do urabiania ścian niskich od 1,2 m i pracy przy dużych pochyleniach pokładów węglowych. Istnieje możliwość stosowania w tym kombajnie ramion nowej konstrukcji o przenoszonych mocach nawet do 350 kW. Eksploatacja pierwszego egzemplarza takiego typu kombajnu na kopalni DUL „Darkov” w Czechach przyniosła bardzo dobre rezultaty. Wnioski z tej kopalni zostały uwzględnione i opracowano certyfikaty i wprowadzono do produkcji drugą wersję tego kombajnu oznaczoną jako KGE-710FM. Opracowanie tego wyrobu jako całkowicie nowej konstrukcji (łącznie z nowym typem ramion urabiających) wzmocniło pozycję firmy na rynku i pozwoliło na wygranie kilku przetargów i dostawę w roku 2006 kombajnów typu KGE- 710F i KGE- 710FM dla polskich kopalń.

Planowane jest zakończenie badań i uzyskanie dopuszczenia ATEX dla kombajnu typu KGE- 1250F. Zamierza się rozpocząć eksploatację nowej wersji kombajnu typu KGE- 750F.

W roku 2007 Famur zakończy budowę prototypów i badania nowych przekładni prostych i kątowych typu FKPL- 35 i FPL- 35 pozwoli to na zwiększenie sprzedaży w tym segmencie rynku.

9. Aktualna i przewidywana sytuacja finansowa

Sprawozdanie finansowe zostało sporządzone na dzień 31.12.2006r. zgodnie z zasadami zawartymi w Międzynarodowych Standardach Rachunkowości (MSSF/MSR) na podstawie uchwały nr 1 NWZA z dnia 09.03.2006r. w sprawie sporządzania sprawozdań finansowych zgodnie z MSSF/MSR.

Poniżej zaprezentowano uproszczony jednostkowy rachunek zysków i strat za rok 2006r. w porównaniu z rokiem 2005.

Wyszczególnienie (w tys. PLN)	wykonanie 2006	wykonanie 2005	wzrost % 2006 /2005
1. Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów:	94 437	151 810	-37,8%
- Sprzedaż krajowa	73 908	130 731	-43,5%
% sprzedaży ogółem	78,3%	86,1%	
- Sprzedaż eksport	20 529	21 078	-2,6%
% sprzedaży ogółem	21,7%	13,9%	
2. Koszt własny sprzedaży	60 324	113 523	-46,9%
3. Zysk na sprzedaży	34 113	38 287	-10,9%
4. Zysk z działalności operacyjnej	40 669	35 979	13,0%
5. Zysk brutto	54 111	34 401	57,8%
6. Zysk netto	46 694	26 056	79,8%

Podstawowe wskaźniki ekonomiczne:

Wyszczególnienie		Wykonanie roczne 2006	Wykonanie roczne 2005
Wskaźnik płynności ogólny	<i>aktywa obrotowe / zobowiązania krótkoterminowe</i>	3,8	0,9
Wskaźnik płynności szybki	<i>(aktywa obrotowe – zapasy - RMK krótkoterminowe) / zobowiązania krótkoterminowe</i>	2,7	0,6
Wskaźnik rotacji należności handlowych (w dniach)	<i>należności z tytułu dostaw i usług / przychody ze sprzedaży x liczba dni</i>	205	190
Wskaźnik rotacji zobowiązań handlowych (w dniach)	<i>zobowiązania z tytułu dostaw i usług / koszt wytworzenia x liczba dni</i>	155	248
Wskaźnik rotacji zapasów (w dniach)	<i>zapasy / przychody ze sprzedaży x liczba dni</i>	187	111
Wskaźnik ogólnego zadłużenia	<i>Kapitały obce / aktywa ogółem</i>	19,1%	55,0%
Wskaźnik pokrycia odsetek	<i>EBIT / odsetki</i>	4,9x	11,8x
Wskaźnik rentowności sprzedaży	<i>Zysk ze sprzedaży / przychody ze sprzedaży</i>	36,1%	25,2%
Wskaźnik rentowności brutto	<i>Zysk brutto / przychody ze sprzedaży</i>	57,3%	22,7%
Wskaźnik rentowności netto	<i>Zysk netto / przychody ze sprzedaży</i>	49,4%	17,2%

Sprzedaż i wyniki

Zauważalny na koniec roku 2006 spadek przychodów ze sprzedaży związany jest ze zmianą sposobu rozliczeń kontraktów w ramach Grupy FAMUR. W 2005 roku Spółka FAMUR rozliczała kontrakty realizowane również przez spółki zależne Fazos i Nowomag w tym m.in. duży kontrakt na rynek argentyński. Ponieważ kontrakt ten był znacznej wartości, zawyżył wykazywane w 2005r. przez Jednostkę Dominującą przychody z tytułu sprzedaży towarów.

W 2006 roku ten sposób rozliczeń zmienił się i spółki wykazują taką sprzedaż bezpośrednio w ramach własnych przychodów. Należy uwzględnić również iż część sprzedaży eksportowej jest realizowana przez Polskie Maszyny Górnicze S.A.

W związku z powyższym dynamika poszczególnych pozycji rachunku wyników włącznie z zyskiem na sprzedaży (tabela powyżej) jest ujemna.

Pozytywnym czynnikiem jest wzrost sprzedaży eksportowej oraz przychodów z tytułu dzierżawy i leasingu.

FAMUR utrzymuje rentowności sprzedaży na wysokim poziomie. Marża EBIT wyniosła w 2006 roku 36% i nie zawiera w sobie już pozycji jednorazowych (widocznych w 2005r.) takich jak rozliczenie kontraktu zagranicznego realizowanego przez całą grupę.

Zysk netto w 2006 wyniósł 46,7 mln zł i był wyższy o ponad 20 mln zł od zysku ubiegłorocznego. Dodatkowo na wzrost wyniku wynoszący 80%, wpłynęła wypłacona przez NOWOMAG dywidenda w kwocie 17,5 mln zł.

Bilans i wskaźniki

Pierwszą podstawową wielkością, którą należałoby scharakteryzować jest wzrost sumy bilansowej wynoszący 12%. Spowodowany został on znacznym wpływem pieniężnym pozyskanym dzięki emisji akcji dokonanej w ubiegłym roku.

Stan środków pieniężnych na koniec 2006r. wyniósł 56 mln zł, saldo z III kwartału zostało pomniejszone m.in. o płatności związane z uregulowaniem w 2006r. pozostałych zobowiązań finansowych wobec poprzedniego właściciela grupy PIOMA nabytej pod koniec 2005 roku. Zgromadzone środki zgodnie z wcześniejszymi deklaracjami spółki zostaną wraz ze środkami własnymi grupy kapitałowej przeznaczone na kolejne akwizycje w 2007r.

	31.12.2006	31.12.2005		31.12.2006	31.12.2005
Aktywa trwałe	285 835	258 946	Kapitał własny	360 039	169 517
1. Wartości niematerialne i prawne	1 987	468	1. Kapitał zakładowy	4 815	4 325
2. Rzeczowe aktywa trwałe:	79 358	73 575	2. Kapitał zapasowy	279 816	87 179
3. Należności długoterminowe	5 822	5 040	3. Kapitał z aktualizacji wyceny	28 587	28 587
4. Inwestycje długoterminowe	194 587	175 347	4. Zysk z lat ubiegłych	127	23 370
5. Aktywa z tytułu odroczonego podatku	4 081	4 516	5. Zysk netto	46 694	26 056
Aktywa obrotowe	178 771	154 756	Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania	104 567	244 185
1. Zapasy	48 300	46 254	1. Rezerwy na zobowiązania	15 996	15 472
2. Należności krótkoterminowe	73 187	103 925	2. Zobowiązania długoterminowe	41 408	51 426
3. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	56 308	1 610	3. Zobowiązania krótkoterminowe	47 151	176 095
4. Rozliczenia międzyokresowe	975	2 967	4. Pozostałe zobowiązania	12	1 192
Aktywa razem	464 606	413 702	Pasywa razem	464 606	413 702

W porównaniu do minionego roku zmniejszyły się należności handlowe (spadek o ponad 25 mln zł), niemniej na skutek zmniejszenia sprzedaży wskaźnik rotacji nieznacznie wydłużył się o 15 dni. Jest to zgodne z obserwowanym w spółce zjawiskiem wydłużania terminów płatności na rynku krajowym o czym FAMUR informował w raportach okresowych. Dodatkowym czynnikiem, który wpływa na taki poziom cyklu rotacji jest finansowanie przez spółkę kontraktów średnioterminowych co dodatkowo zwiększa poziom należności handlowych.

Poziom zapasów w Famurze jest ustabilizowany. Jest on stosunkowo wysoki (stanowi połowę rocznych obrotów spółki), jednak tak duże zapasy związane są z charakterem biznesu. Spółka zobowiązana jest utrzymywać wysokie stany magazynowe związane m.in. z obsługą serwisową dzierżawionych kombajnów gdzie przetrzymywane są części składowe o znacznej wartości oraz z uwagi na krótkie terminy realizacji kontraktów utrzymuje zapasy standardowych podzespołów aby móc efektywnie realizować zamówienia.

W ciągu roku obrotowego na magazynie często przechowywane są części mogące stanowić kilka kompletnych kombajnów ścianowych w jednym z pięciu podstawowych produkowanych typów. Taki wymóg związany jest z zapewnieniem natychmiastowej obsługi serwisowej w przypadku awarii kombajnu na kopalni, która uniemożliwia dalsze wydobycie węgla ze ściany. W celu zminimalizowania ewentualnych strat naszych klientów związanych z awarią FAMUR zapewnia 24-godzinny serwis umożliwiający szybkie usunięcie usterek.

Należy w tym miejscu zaznaczyć, że awarie często spowodowane są nie wadą maszyny a ekstremalnymi warunkami pracy.

Po stronie pasywów zauważalny jest znaczny wzrost kapitałów własnych FAMUR SA. Na wzrost ten w wysokości ponad 190 mln zł decydujący wpływ miała emisja akcji, która przyniosła Spółce 143 mln zł (po pomniejszeniu o koszty emisji). Tak znaczny poziom kapitałów stanowi dla Famuru i całej Grupy Kapitałowej doskonałą podstawę do wzmocnienia wiarygodności swojej pozycji rynkowej wobec inwestorów, banków finansujących, klientów, dostawców oraz przedsiębiorstw współpracujących.

Poziom kapitałów osiągnął na koniec 2006 roku 77% sumy bilansowej. Jest to wielkość zadowalająca, która jednocześnie wskazuje iż istnieje wystarczająca przestrzeń do zwiększenia zadłużenia, które mogłoby służyć obok środków własnych Grupy dla sfinansowania kolejnych akwizycji.

Spółka zgodnie z deklaracją złożoną podczas prezentacji oferty publicznej nie zamierza w roku 2006 wypłacać dywidendy. Uzyskane stąd środki będą służyć realizacji strategicznych posunięć związanych z nowymi akwizycjami.

Pozycją, która uległa znacznemu zmniejszeniu w ujęciu „rok do roku” są zobowiązania handlowe. Spłata zobowiązań wyniosła ponad 47 mln zł a same zobowiązania z tytułu dostaw i usług osiągnęły na koniec 2006r. bardzo niski poziom 15,1 mln zł. Skutkiem wspomnianego zmniejszenia zobowiązań wskaźnik rotacji zobowiązań spadł do poziomu 58 dni. Zmiana zobowiązań w relacji do poziomu należności wpłynęła na znaczną poprawę wskaźników płynności, które na koniec 2006r. wyniosły odpowiednio: wskaźnik ogólny 3,8x oraz wskaźnik szybki: 2,7x. Na wysoką płynność Spółki wpływa również stan środków pieniężnych pozyskanych dzięki emisji a jeszcze nie spożytkowanych na cele strategiczne.

Inną pozycją, która uległa znaczącej zmianie są pozostałe zobowiązania. Spółka w 2006 roku spłaciła całość pozostałej części zobowiązań (w tym wekslowych) związanych z zakupami spółek Fazos S.A. oraz Pioma S.A.

Poziom kredytów w spółce, zarówno długoterminowych jak i krótkoterminowych kształtuje się na bezpiecznym poziomie. Łączne zadłużenie wobec instytucji finansowych nie przekracza 70 mln zł co stanowi jedną piątą w stosunku do kapitałów własnych. Również wskaźnik ogólnego zadłużenia oscyluje wokół bardzo niskiego poziomu niecałych 20% i znacznie zmniejszył się w stosunku do roku 2005 kiedy wynosił 55%.

Obsługa kredytów nie jest zagrożona – świadczy o tym m.in. wysoki wskaźnik pokrycia odsetek (4,9x na koniec 2006r.)

Realizacja prognoz

Zarząd wskazuje iż w zakresie marży zysku netto prognoza została zrealizowana co świadczy o utrzymaniu przez FAMUR S.A. oraz spółki Grupy wskaźników kosztowych pod kontrolą na zaprognozowanym wcześniej poziomie.

Przychody nie zostały zrealizowane w zakładanej wysokości na skutek przesunięcia części kontraktów na I kwartał 2007r. Dwa z tych kontraktów były umowami o znaczącej wartości - łącznie 53,3 mln zł (zawarte z Jastrzębską Spółką Węglową i Kompanią Węglową). Opóźnienie podpisania kontraktów spowodowane było przedłużającymi się procedurami przetargowymi przed Urzędem Zamówień Publicznych. Czynnikiem ten pozostawał poza kontrolą spółki.

Konsekwencją przesunięcia realizacji przychodów z końca 2006r. na pierwszy i drugi kwartał 2007 roku był mniejszy od planowanego poziom skonsolidowanego zysku netto Grupy wypracowany na poziomie 107,8 mln zł (realizacja prognozy 93%).

Fakt opóźnienia realizacji w/w kontraktów, za wyjątkiem konsekwencji w postaci obniżonego w stosunku do prognoz wyniku roku 2006, jest oceniany przez Zarząd neutralnie.

10. Informacje dodatkowe

10.1. Inwestycje w finansowe aktywa trwałe.

Dnia 30.12.2005r. podjęto uchwałę o przymusowym wykupie wszystkich akcji Fazos S.A. nie stanowiących własności Fabryki Maszyn Famur S.A. stanowiących łącznie 4,15% kapitału zakładowego Spółki.

Dnia 08.03.2006r. miał miejsce przelew środków z tytułu wykupu akcji, do wykupu wszystkich akcji zobowiązana była Fabryka Maszyn Famur S.A. Na dzień 31.12.2006r. Famur S.A. posiada 100% akcji Fazos S.A.

W dniu 12.09.2006r. Spółka Famur S.A. otrzymała wpływ z emisji akcji zwykłych na okaziciela serii B. Zgodnie z umową dokonała przymusowego wykupu akcji Spółki Pioma.

Dnia 27.09.2006r. Spółka Famur S.A. podpisała ze Spółką Nowomag S.A. umowę sprzedaży akcji Spółki Polskie Maszyny Górnicze S.A. (PMG S.A.). Spółka Famur S.A. nabyła 50 tys. sztuk akcji o wartości nominalnej 1 zł za akcję, za ogółem kwotę 50 tys. zł.

Dnia 27.09.2006r. Spółka Famur S.A. podpisała ze Spółką Fazos S.A. umowę sprzedaży akcji Spółki Polskie Maszyny Górnicze S.A. (PMG S.A.). Spółka Famur S.A. nabyła 150 tys. sztuk akcji o wartości nominalnej 1 zł za akcję, za ogółem kwotę 150 tys. zł. Tym samym Spółka Famur S.A. posiada 100% akcji w kapitale zakładowym Spółki PMG S.A.

Dnia 27.09.2006r. Spółka Famur S.A. podpisała ze Spółką Fazos S.A. umowę sprzedaży 3 tys. sztuk udziałów Spółki PCTG Sp. z o. o. z siedzibą w Katowicach o wartości nominalnej 50 zł za udział, za ogółem kwotę 150 tys. zł.

Dnia 27.09.2006r. Spółka Famur S.A. podpisała ze Spółką Nowomag S.A. umowę sprzedaży 1 tys. sztuk udziałów Spółki PCTG Sp. z o. o. z siedzibą w Katowicach o wartości 50 zł za udział, za ogółem kwotę 50 tys. zł. Tym samym Spółka Famur S.A. posiada 100% udziałów w kapitale zakładowym Spółki PCTG Sp. z o. o.

Na podstawie umowy zawartej pomiędzy Spółką Famur S.A. a Spółką zależną Pioma S.A. w dniu 28.09.2006r. Fabryka Maszyn Famur S.A. objęła 4 500 000 sztuk akcji Spółki Pioma S.A. w cenie emisyjnej 3,80 zł/szt., w trybie subskrypcji prywatnej. Wartość transakcji ogółem wyniosła 17,1 mln zł.

10.2. Transakcje z podmiotami powiązanymi

Transakcje handlowe

Transakcje handlowe dokonywane w ramach bieżącej działalności gospodarczej prowadzonej przez poszczególne Spółki należące do Grupy Kapitałowej Famur S.A. w okresie od 01.01.2006r. do 31.12.2006r. w opinii Zarządu Spółki Famur S.A. były oparte na cenach rynkowych i były transakcjami typowymi i rutynowymi.

Jednostka Dominująca FAMUR S.A.

- sprzedaż do Spółek powiązanych bezpośrednio i pośrednio: 11 119 tys. zł
- zakupy od Spółek powiązanych bezpośrednio i pośrednio: 4 245 tys. zł

Transakcje z tytułu dostaw i usług

OOO Famur Sp. z o. o.

Transakcje handlowe ze Spółką zależną, mającą swoją siedzibę w Rosji odbywają się na podstawie zawartych umów.

Jednostka Dominująca dnia 01.01.2003 roku zawarła umowę agencyjną, na podstawie, której Spółka Famur OOO:

- dokonuje w ramach swojego zapotrzebowania zakupu części zamiennych w Spółce FAMUR S.A. na podstawie zawartych oddzielnie umów
- przechowuje części zamienne, przeznaczone do obsługi gwarancyjnej,
- negocjuje i zawiera umowy o usługi pogwarancyjne urządzeń produkcji FAMUR S.A.

Polskie Maszyny Górnicze S.A.

Polskie Maszyny Górnicze jest spółką, w której 100% udziałów posiada FAMUR S.A. Istotną funkcją PMG jest występowanie w roli negocjatora, zawierającego kontrakty z kontrahentami zagranicznymi, których przedmiotem są maszyny i urządzenia produkowane przez spółki Grupy Famur. PMG zrealizował m.in.:

- kontrakt na sprzedaż przenośników Pioma S.A. i Nowomag S.A.
- kontrakt na części zamienne do kombajnów Famur S.A. i zmechanizowanych obudów ścianowych Fazos S.A.

10.3 Rzeczowe aktywa trwałe

Rzeczowe aktywa trwałe to środki trwałe, które są utrzymywane w celu wykorzystania ich w procesie produkcyjnym lub przy dostawach towarów i świadczeniu usług, w celu oddania do używania innym podmiotom na podstawie umowy najmu oraz którym towarzyszy oczekiwanie, iż będą wykorzystywane przez czas dłuższy niż jeden rok.

Koszty poniesione w terminie późniejszym ujmuje się w wartości bilansowej składnika aktywów lub wykazuje jako oddzielny składnik aktywów tylko wówczas, gdy prawdopodobne jest, że Spółka uzyska w przyszłości korzyści ekonomiczne związane z tym składnikiem aktywów, a cenę nabycia danej pozycji można zmierzyć w sposób wiarygodny.

Wydatki na naprawę i konserwację odnoszone są do rachunku zysków i strat okresu obrotowego, w którym zostały poniesione.

Dominującą pozycję środków trwałych Jednostki stanowią grunty – prawo wieczystego użytkowania gruntów, które ujawniono w księgach na podstawie wyceny wartości rynkowej, dokonanej przez rzeczoznawcę. Jednostka nie dokonuje amortyzacji prawa wieczystego użytkowania gruntów.

Maszyny i urządzenia przeznaczone do produkcji w Jednostce amortyzuje się metodą liniową.

Część z prezentowanych środków trwałych stanowią kombajny ścianowe w dzierżawie. Nakłady na tą część środków trwałych w 2006r. wyniosły 7,9 mln zł natomiast drugą znaczącą pozycją wśród 15,0 milionów złotych wydatków na aktywa trwałe stanowiły nakłady na budynki i budowle (5,8 mln zł).

10.4. Inwestycje krótkoterminowe

Dnia 20.01.2006r. Spółka Famur S.A. spłaciła pożyczkę w wysokości 5,0 mln zł otrzymaną od Spółki Nowomag S.A. dnia 15.11.2005r. Oprocentowanie pożyczki wyniosło 9% w skali roku.

Dnia 22.06.2006r. Spółka Famur S.A. podpisała umowę pożyczki do kwoty 25,0 mln zł ze Spółką Nowomag S.A. Pożyczka oprocentowana była na 8% w skali roku. Termin spłaty pożyczki przypadł na dzień 31.12.2006r. W dniu 21.11.2006r. została zapłacona ostatnia rata pożyczki w wysokości 12 000 tys. zł i tym samym całkowicie spłacono pożyczkę.

W dniu 08.08.2006r. Spółka Famur S.A. podpisała ze swoim akcjonariuszem POLARIS Chłodnie Śląskie Sp. z o. o. umowę pożyczki na kwotę 40,0 mln zł. Oprocentowanie wynosiło w skali roku 5%. Zgodnie z postanowieniami umowy, pożyczka została spłacona do dnia 19.09.2006r.

10.5. Zobowiązania z tytułu kredytów i pożyczek oraz zobowiązania warunkowe

Lp.	Rodzaj zobowiązania warunkowego	Kwota i waluta
		tys. PLN
31.12.2006r.		
1.	Poręzione kredyty Fazos S.A.	24 000
2.	Gwarancje	4 980
3.	Inne	30
RAZEM		29 010

Spółka nie posiada żadnych zobowiązań warunkowych z tytułu rozwiązania stosunku pracy na rzecz kluczowych członków kadry kierowniczej.

Otrzymane kredyty i pożyczki prezentuje poniższa tabela (w tys. zł).

Nazwa jednostki	Kwota kredytu	Stan zadłużenia na dzień 31.12.2006r.	Termin spłaty
BANK MILLENNIUM S.A.	10 000	2 494	2007-06-26
BANK NORDEA S.A.	5 000	niewykorzystany	2007-03-31
BANK NORDEA S.A.	15 000	7 031	2008-02-28
BANK NORDEA S.A.	10 000	10 000	2011-02-28
Raiffeisen Bank Polska S.A.	46 797	37 197	2010-10-29
Bank Ochrony Środowiska S.A.	5 000	niewykorzystany	2007-01-17
Bank Ochrony Środowiska S.A.	10 000	10 000	2008-12-18
	RAZEM	66 722	

10.5.1. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług

W I kwartale 2006 roku Famur S.A. zapłacił Fazos S.A. za zobowiązania z tytułu dostaw i usług weksłami własnymi w łącznej kwocie 12 614 tys. zł z terminem wykupu do III kwartału 2006r. Weksle te zostały następnie indosowane przez Fazos S.A. na rzecz kolejnych podmiotów. Ponadto w marcu i w kwietniu 2006r. Famur S.A. wykupił weksle własne w łącznej kwocie 3 974 tys. zł, którymi w 2005r. zapłacił spółce Fazos za zobowiązania handlowe, a które zostały przez Fazos indosowane na rzecz kolejnych podmiotów.

10.5.2. Zobowiązania z tytułu dostaw materiałów

W zakresie dostaw materiałowych Spółka w żaden sposób nie jest uzależniona od żadnego z dostawców materiałowych. W roku 2006 udział zakupów każdego z osobna dostawców materiałów w ogólnej wartości zakupu materiałów nie przekroczył 10%.

10.6. Ocena zarządzania zasobami finansowymi

Zarządzanie zasobami finansowymi Spółki jest na zadowalającym poziomie. Wszelkie zobowiązania publiczno-prawne oraz względem pracowników są regulowane terminowo. Zaciągnięte kredyty obsługiwane są bez żadnych zakłóceń tj. kolejne raty kapitałowe jak również odsetki płacone w okresach miesięcznych regulowane są na bieżąco.

Ponadto Spółka dokonuje zakupu wyrobów hutniczych u wybranych dostawców z wydłużonym terminem płatności z uwzględnieniem w cenie wartości pieniądza w czasie. Tego typu zobowiązania również regulowane są w terminie płatności. Pozostałe zobowiązania wobec dostawców spłacane są w akceptowalnych przez nich terminach. Na chwilę obecną nie występują zagrożenia mogące pogorszyć płynność finansową Spółki. Źródła finansowania działalności są w dużym stopniu zdwersyfikowane i w razie utraty jednego z nich w każdej chwili można zastąpić je innym o porównywalnym poziomie kosztów.

10.7. Wynagrodzenia osób zarządzających i nadzorujących

Informacja na temat wynagrodzeń osób zarządzających i nadzorujących została podana w pkt 50 jednostkowego sprawozdania finansowego.

10.8. Umowy znaczące

Spółka nie publikowała w 2006r. informacji odnośnie umów znaczących dla jej działalności z uwagi na fakt iż po debiucie giełdowym poziom kapitałów własnych FAMURu uległ znacznemu podwyższeniu i żadna z zawartych umów nie spełniała kryterium wskazanego w Rozporządzeniu Ministra Finansów w sprawie informacji bieżących i okresowych.

11. Informacje o umowach zawartych z podmiotem uprawnionym do badania sprawozdania finansowego

Umowy zawarte pomiędzy Spółką Famur S.A a Spółką HLB Frąckowiak i Wspólnicy Sp. z o. o. w roku 2006 - dotyczą sprawozdań sporządzonych za okres od 01.01.2005r. do 31.12.2005r.

W dniu 23.01.2006r. Rada Nadzorcza Famur S.A. zgodnie z obowiązującymi przepisami i normami zawodowymi, zawarła trzy umowy z firmą HLB Frąckowiak i Wspólnicy Sp. z o. o. z siedzibą w Poznaniu przy ulicy Wiosny Ludów 2, w celu:

- 1)
 - przeprowadzenia badania informacji skonsolidowanej pro- forma za rok 2005,
 - przeprowadzenia badania prognozy finansowej za rok 2006 zgodnie z MSR.Łączna wysokość wynagrodzenia, wynikająca z umowy z podmiotem uprawnionym do badania sprawozdań finansowych wyniosła 34 700 zł netto.

- 2)
 - przeprowadzenia badania sprawozdania finansowego sporządzonego za okres od 01.01.2004r. do 31.12.2004r. oraz wyrażenie opinii o nim,
 - przeprowadzenie badania sprawozdania finansowego sporządzonego za okres od 01.01.2005r. do 31.12.2005r. oraz wyrażenie opinii o nim i sporządzenie raportu,
 - przeprowadzenie badania skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej sporządzonego za okres od 01.01.2005r. do 31.12.2005r. oraz wyrażenie opinii i sporządzenie raportu.

Wysokość wynagrodzenia, wynikająca z tej umowy wynosiła netto 81 900 zł. Dodatkowo Famur S.A. zobowiązał się pokryć udokumentowane koszty (do limitu 15% wynagrodzenia) związane z wykonaniem prac tj. koszty: noclegów, ryczałtowo ustalone koszty wyżywienia, koszty przejazdów, koszty przesyłek kurierskich, koszty dodatkowych egzemplarzy i inne.

- 3)
 - porównania i sprawdzenia zgodności historycznych danych finansowych sporządzonych przez Spółkę Famur S.A. ze zbadanymi uprzednio sprawozdaniami finansowymi dla celów zamieszczenia ich w prospekcie emisyjnym,
 - udziału w spotkaniu w Komisji Papierów Wartościowych i Giełd oraz w razie potrzeby, do występowania z zapytaniami dotyczącymi zasad prezentacji sprawozdań finansowych do KPWIG, udzielania Komisji wyjaśnień w zakresie badanych sprawozdań finansowych oraz innych prac audytorskich przeprowadzonych w związku z przygotowywanym przez Spółkę Famur S.A. prospektem emisyjnym.

Łączna kwota wynagrodzenia dla audytora wyniosła netto 23 400 zł.

Dnia 09.12.2005r. RN Famur S.A. zawarła z HLB Frąckowiak i Wspólnicy umowę w celu sporządzenia sprawozdania due diligence Spółki Pioma S.A. i Pioma Odlewnia Sp. z o. o. Kwota wynagrodzenia dla wykonawcy wyniosła netto 60 677,83 zł.

W dniu 12.12.2005r. Spółka Famur S.A. podpisała z HLB Frąckowiak i Wspólnicy Sp. z o. o. umowę w celu badania prognoz finansowych za rok 2006. Wynagrodzenie wynosiło netto 16 300,00 zł.

Dnia 15.07.2005r. Famur S.A. podpisał ze Spółką HLB Frąckowiak i Wspólnicy umowę, której celem było badanie sprawozdań finansowych za lata 2004 oraz I półrocze 2005r. (jednostkowe i skonsolidowane) sporządzonych zgodnie z MSR, wyrażenie opinii o nich i sporządzenie raportów z badania. Wynagrodzenie dla wykonawcy wynosiło netto 102 000,00 zł.

Umowy zawarte z podmiotem uprawnionym do przeglądu i badania sprawozdań finansowych w roku 2006 i dotyczące sprawozdań finansowych sporządzonych za rok 2006.

W dniu 16.08.2006r. została zawarta umowa pomiędzy Spółką Famur S.A. a Spółką HLB Frąckowiak i Wspólnicy Sp. z o. o. w celu:

- przeprowadzenia badania sprawozdania finansowego sporządzonego za okres od 01.01.2006r. do 31.12.2006r. oraz wyrażenie o nim opinii i sporządzenie raportu z badania,
- przeprowadzenie przeglądu śródrocznego sprawozdania finansowego i sporządzenie za okres od 01.01.2006r. do 30.06.2006r. raportu z przeglądu,

- przeprowadzenie przeglądu skonsolidowanego śródrocznego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej sporządzonego za okres 01.01.2006r. do 30.06.2006r. i sporządzenie raportu z przeglądu,
- przeprowadzenie badania skonsolidowanego sprawozdania Grupy Kapitałowej sporządzonego za okres od 01.01.2006r. do 31.12.2006r., wyrażenia opinii o nim i sporządzenia raportu z badania,

Łączna wysokość wynagrodzenia, wynikająca z umowy z podmiotem uprawnionym do badania sprawozdań finansowych wynosiła netto 85 200,00 zł. Dodatkowo Famur S.A. zobowiązał się pokryć udokumentowane koszty (do limitu 15% wynagrodzenia) związane z wykonaniem prac tj. koszty: noclegów, ryczałtowo ustalone koszty żywienia, koszty przejazdów, koszty przesyłek kurierskich, koszty dodatkowych egzemplarzy i inne.

12. Informacje o posiadanych przez jednostkę oddziałach (zakładach)

Jednostka nie posiada oddziałów (zakładów)

13. Istotne czynniki ryzyka i zagrożeń oraz okoliczności mogących pozytywnie wpływać na działalność spółki.

13.1. Ryzyko ograniczonej dywersyfikacji źródeł przychodów Emitenta

Większość przychodów FAMUR S.A. pochodzi z polskiego sektora górnictwa węgla kamiennego. Z tego też względu jest on w sposób istotny uzależniony od bieżącej koniunktury w tej branży. Ograniczenie zamówień ze strony polskiego górnictwa węgla kamiennego może powodować trudności w szybkim znalezieniu nowego kręgu odbiorców na kombajny ścianowe na rynkach zagranicznych. FAMUR stara się ograniczać powyższe ryzyko zwiększaniem dywersyfikacji geograficznej rynków zbytu, która pozwala wykorzystywać różnice w czynnikach kształtujących koniunkturę na rynkach lokalnych.

13.2. Ryzyko związane z procedurami i warunkami rozstrzygnięcia przetargów publicznych

Większość maszyn sprzedawanych przez FAMUR na rynku polskim jest dostarczana na podstawie przetargów publicznych, organizowanych przez zamawiających klientów. Przetargi te odbywają się w oparciu o kryteria ustalane przez klientów, zgodnie z procedurami przewidywanymi przez ustawę Prawo zamówień publicznych. Jednym z podstawowych kryteriów jest cena oferowana przez dostawcę. W warunkach silnej konkurencji, ceny przetargowe oferowane przez niektórych dostawców mogą być zaniżane lub też ustalane na poziomie ograniczającym do minimum marżę producenta. Spółka w składanych ofertach dąży do utrzymania cen, zapewniających osiągnięcie satysfakcjonującej, dodatniej marży.

Ostatnio decyzje komisji przetargowych o przyznaniu określonych kontraktów danemu producentowi często są oprotestowywane przez konkurentów, co wpływa na znaczące wydłużenie się terminu podpisania ostatecznej umowy z klientem bądź też wręcz wpływa na anulowanie przetargu. Działania takie mogą być czynnikiem utrudniającym optymalne planowanie procesów produkcyjnych, organizację zakupu materiałów i usług.

13.3. Rola kadry inżyniersko – technicznej

FAMUR S.A. ma pełną świadomość tego że jego możliwości w zakresie realizacji kontraktów wynikają w dużej mierze ze zdolności do sprawnego, samodzielnego opracowywania pełnej dokumentacji produkowanych, często na indywidualne zamówienie klienta, maszyn i urządzeń. Proces przygotowania produkcji każdej maszyny związany jest z szeregiem prac o charakterze projektowo-konstrukcyjnym i techniczno-produkcyjnym. Warunkiem wytworzenia produktu spełniającego określone wymagania techniczne jest dysponowanie wysoko wykwalifikowaną kadrą inżynierską. Kadra techniczno-inżynierska stanowi kluczową grupę pracowników w Spółce. Ewentualna utrata istotnej części kadry inżynierskiej, odpowiedzialnej za prace projektowe, technologiczne i konstrukcyjne może powodować opóźnienia realizacji kontraktów.

Działalność FAMUR jest też związana z zapotrzebowaniem na wysokokwalifikowaną kadrę robotników, posiadających duże doświadczenie i wysokie umiejętności w produkcji skomplikowanych technologicznie maszyn. Także wdrażanie nowych konstrukcji wymaga kadry inżynierskiej

posiadającej doświadczenie konstrukcyjne. Istnieje ryzyko, że w przyszłości utrudnione będzie zatrudnienie wystarczającej ilości osób z odpowiednim doświadczeniem, wykształceniem i kwalifikacjami zawodowymi, co może negatywnie oddziaływać na możliwość zwiększenia produkcji i wdrażania nowych maszyn, konstrukcji i rozwiązań technicznych. FAMUR stara się zmniejszyć to ryzyko poprzez fundowane stypendia w szkole o profilu technicznym oraz programy praktyk mające zachęcić uczniów do zasilenia szeregów pracowników Grupy FAMUR.

13.4. Wpływ sytuacji makroekonomicznej

Dla Spółki duży wpływ na skalę realizowanych obrotów ma sytuacja makroekonomiczna i tempo wzrostu ekonomicznego w Polsce, polityka gospodarcza rządu. Wzrost PKB kraju w 2006r. w granicach 6% oceniany jest jako bardzo dobry. Planowany wzrost na rok bieżący jest na zbliżonym poziomie. Taki wzrost w połączeniu z zapowiedziami częściowej prywatyzacji kopalń przez GPW stanowi pozytywny sygnał dla FAMUR ponieważ czynniki te powinny wpłynąć w średnioterminowej perspektywie na zwiększenie nakładów inwestycyjnych u głównych krajowych odbiorców.

Ewentualne zapowiadane podwyżki stóp procentowych przez Radę Polityki Pieniężnej nie będą miały istotnego wpływu na kondycję spółki biorąc pod uwagę skalę wykorzystywanej przez FAMUR dźwigni finansowej.

Dodatkowym pozytywnym czynnikiem jest wzrost cen surowców na rynkach światowych (w horyzoncie 2, 3 lat), który przyczynił się do większego zainteresowania zwiększaniem wydobycia węgla a co za tym idzie zwiększonymi potrzebami inwestycyjnymi na rynku globalnym.

13.5. Ryzyko kursowe

FAMUR S.A. realizuje wysoką sprzedaż na rynki zagraniczne, której udział w 2006 roku sięgał ponad 20% przychodów ogółem. Pomiędzy datą zawarcia kontraktów eksportowych na dostawę określonych maszyn/urządzeń a datą ich realizacji mija zwykle okres od 2 do 5 miesięcy, co jest związane z długością cyklu produkcyjnego. Ponieważ jednocześnie podstawowa część kosztów produkcji ponoszona jest w PLN, FAMUR ponosi ryzyko kursowe związane z działalnością eksportera. W przypadku wystąpienia niekorzystnych zmian kursowych (wzmocnienie PLN w stosunku do walut obcych, przede wszystkim w stosunku do USD i EURO) może nastąpić zmniejszenie rentowności poszczególnych kontraktów eksportowych. Emitent podejmuje działania mające na celu minimalizację ryzyk kursowych wpływających na zmniejszenie uzyskiwanych marż poprzez: system przedpłać, skracanie terminów płatności oraz klauzule dotyczące możliwości zmiany cen w przypadku zmian cenowych surowców wywołanych kursem walutowym. W 2006r. większość dużych kontraktów eksportowych a od czasu debiutu giełdowego prawie wszystkie, zostały zabezpieczone poprzez walutowe transakcje terminowe.

Zakończenie

Rok 2006 był rokiem udanego debiutu giełdowego spółki FAMUR. Spółka pozyskała środki na dalszy rozwój Grupy Kapitałowej, czego następstwem było zawarcie w I kwartale 2007r. warunkowej umowy nabycia udziałów spółki GEORYT – Centrum Produkcyjne z Trzebini, która specjalizuje się w produkcji układów sterowania hydraulicznego do zmechanizowanych obudów ścianowych. Zarząd Spółki przeprowadza analizy dalszych potencjalnych celów przejęć, zachowując stosowaną dotychczas zasadę nabywania spółek po atrakcyjnej cenie.

Miniony rok przeznaczony został również na konsolidowanie i restrukturyzację spółki FAZOS S.A. oraz Grupy PIOMA.

W roku 2006 Grupa Kapitałowa umocniła swoją pozycję na rynkach zagranicznych oraz zamierza rok 2007 przeznaczyć na dalsze zwiększanie sprzedaży eksportowej. Pozytywne sygnały dotyczące dynamiki PKB płynące z rynku krajowego oraz ogólna sytuacja na rynkach światowych pozwala optymistycznie zapatrywać się na możliwość realizacji tych założeń.

Tomasz Jakubowski
Prezes Zarządu

Waldemar Łaski
Wiceprezes Zarządu

Wojciech Wrona
Wiceprezes Zarządu

Beata Zawiszowska
Wiceprezes Zarządu

Jacek Lipiecki
Wiceprezes Zarządu

Katowice, dnia 21.05.2007r.