

# Skonsolidowane sprawozdanie Zarządu z działalności Grupy FAMUR S.A. za I półrocze 2006r.

## Wstęp

Na dzień 30.06.2006 roku Grupę Kapitałową tworzyły :

- Fabryka Maszyn FAMUR S.A. jako Jednostka Dominująca
- Nowosądecka Fabryka Urządzeń Górniczych NOWOMAG S.A.
- Fabryka Zmechanizowanych Obudów Ścianowych FAZOS S.A.
- Fabryka Maszyn Górniczych PIOMA S.A.
- PIOMA – ODLEWNIA Sp. z o. o.
- PPH KRUFAM Sp. z o.o. w upadłości
- FAMUR Cz. Sp. z o. o. w likwidacji
- OOO FAMUR Sp. z o.o.
- Polskie Maszyny Górnicze S.A.
- Polskie Centrum Techniki Górniczej

Zgodnie z założeniami koncepcyjnymi do MSR/MSSF par. 29.30 dane informacje są istotne, jeżeli ich pominięcie lub zniekształcenie może wpłynąć na decyzje gospodarcze podejmowane przez użytkowników na podstawie sprawozdania finansowego. Jako, że dane finansowe niżej wymienionych spółek zależnych i stowarzyszonych nie zniekształcają informacji o wynikach finansowych Grupy FAMUR S.A., Zarząd Jednostki Dominującej podjął decyzję o nie konsolidowaniu spółek zależnych:

Konsolidacją nie objęto:

- PPH KRUFAM Sp. z o.o. w upadłości
- FAMUR Cz. Sp. z o. o. w likwidacji
- OOO FAMUR Sp. z o.o.
- Polskie Centrum Techniki Górniczej
- Polskie Maszyny Górnicze S.A.

## 1. Struktura własnościowa Jednostki Dominującej

Według stanu na dzień 30.06.2006r. kapitał akcyjny spółki wynosił 4.324.608,30 PLN (cztery miliony trzysta dwadzieścia cztery tysiące sześćset osiem złotych 30/100) i dzielił się na 4.041.690 akcji serii A o wartości nominalnej 1,07 zł. każda. Wszystkie wyemitowane akcje są akcjami zwykłymi bez żadnego uprzywilejowania co do uczestnictwa w podziale zysku.

Na dzień 30.06.2006r. struktura własności akcji przedstawia się następująco:

Akcjonariusz	Liczba akcji	Procent kapitału	Liczba głosów	Procent głosów
Polaris Chłodnie Śląskie Sp. z o.o.	1.332.882	32,98%	1.332.882	32,98%
Przedsiębiorstwo Handlu Chemikaliami Chemia-Wrocław SA	1.280.484	31,68%	1.280.484	31,68%

Akcjonariusz	Liczba akcji	Procent kapitału	Liczba głosów	Procent głosów
Lodus Sp. z o.o.	904.362	22,38%	904.362	22,38%
Tomasz Domogała	375.765	9,30%	375.765	9,30%
Waldemar Łaski	6.000	0,15%	6.000	0,15%
Henryk Sok	2.586	0,06 %	2.586	0,06%
Wojciech Wrona	6.000	0,15%	6.000	0,15%
Beata Zawiszowska	3.000	0,07 %	3.000	0,07%
Inne	130.611	3,23%	130.611	3,23%
Razem	4.041.690	100%	4.041.690	100%

Na dzień 25.09.2006r. struktura własności akcji przedstawia się następująco:

Akcjonariusz	Liczba akcji	Procent kapitału	Liczba głosów	Procent głosów
Polaris Chłodnie Śląskie Sp. z o.o.	1.032.882	22,95%	1.032.882	22,95%
Przedsiębiorstwo Handlu Chemikaliami Chemia-Wrocław S.A.	1.280.484	28,46%	1.280.484	28,46%
Lodus Sp. z o.o.	894.362	19,87%	894.362	19,87%
PZU Asset Management S.A. z siedzibą w Warszawie	262.878	5,84%	262.878	5,84%
Tomasz Domogała	255.765	5,68%	255.765	5,68%
ING National Nederlanden Polska Otwarty Fundusz Emerytalny	240.102	5,34%	240.102	5,34%
Waldemar Łaski	6.000	0,13%	6.000	0,13%
Henryk Sok	2.086	0,05%	2.586	0,05%
Wojciech Wrona	6.500	0,14%	6.500	0,14%
Beata Zawiszowska	3.000	0,07%	3.000	0,07%
Inne	515.94	11,47%	515.941	11,47%
Razem	4.500.000	100,00%	4.500.000	100,00%

### 1.1. NOWOMAG S.A.

Według stanu na 31.12.2005r. kapitał akcyjny Spółki wynosił 3.738.511,40 zł (trzy miliony siedemset trzydzieści osiem tysięcy pięćset jedenaście złotych 40/100) i dzielił się na 1.267.292 akcji.

Na dzień 30.06.2006r. właścicielem 100% akcji jest FAMUR S.A.

## 1.2. FAZOS S.A.

Według stanu na 31.12.2005r. kapitał akcyjny Spółki wynosił 20.015.836,54 zł (dwadzieścia milionów piętnaście tysięcy osiemset trzydzieści sześć złotych 54/100) i dzielił się na 3.521.969 akcji.

Na dzień 30.06.2006r. Famur S.A. posiada 100,0 % akcji.

## 1.3. PIOMA S.A.

Stan na dzień 31.12.2005r.- Famur S.A. posiada 93,82% akcji co stanowi 2.814.571 tys. akcji.

Stan na dzień 30.06.2006r.- Famur S.A. posiada 95,85% akcji co stanowi 2.875.554 tys. akcji.

W okresie od 31.12.2005r. do 30.06.2006r. skupiono od drobnych akcjonariuszy 60.983 sztuk akcji.

## 1.4. PIOMA ODLEWNIA Sp. z o.o.

Spółka została zawiązana w 1999 roku przez Fabrykę Maszyn Górniczych „Pioma” S.A., która na dzień 31.12.2005r. posiadała w kapitale Pioma Odlewnia sp. z o.o. 100% udziałów. Na dzień 30.06.2006r. stan ten nie uległ zmianie.

## 2. Organizacja i zarządzanie

### 2.1. FAMUR S.A.

#### Zarząd

Na dzień 30.06.2006r. w skład Zarządu wchodzi:

Waldemar Łaski	Prezes zarządu
Lucjan Dukała	Wiceprezes zarządu
Henryk Sok	Wiceprezes zarządu
Wojciech Wrona	Wiceprezes zarządu
Beata Zawiszowska	Wiceprezes zarządu

W dniu 30.12.2005r. złożył rezygnację z pełnienia funkcji w Zarządzie Spółki z dniem 31.12.2005 roku Pan Tomasz Jakubowski - Wiceprezes Zarządu. Uchwałą z dnia 09.01.2006r. Rada Nadzorcza określiła, że w skład Zarządu Spółki wchodzi 4 osoby. Uchwałą z dnia 01.02.2006r. Rada Nadzorcza powołała Członka Zarządu Pana Lucjana Dukałę.

Zarząd w obecnym składzie działa od dnia 30.01.2006r., kiedy Rada Nadzorcza podjęła uchwałę, iż Zarząd Spółki składał się będzie z 5 osób. Obecna kadencja Zarządu zakończy się w dniu 26.07.2007r.

Zarząd kierował całokształtem działalności Spółki, prowadził politykę i bieżące sprawy przedsiębiorstwa Spółki oraz reprezentował ją na zewnątrz zgodnie kodeksem spółek handlowych, Statutem Spółki i Regulaminem Zarządu. Zarząd w I półroczu 2006r. odbył 30 posiedzeń i podjął 32 uchwały dotyczące różnych spraw, m.in.:

- przyznania darowizn
- podziału akcji
- wyboru biegłego rewidenta
- zaakceptowania treści prospektu emisyjnego
- przyznawania premii oraz premii regulaminowej
- obowiązku stosowania MSSF/MSR
- sprawozdań finansowych za rok obrotowy 2005, półrocze 2006 oraz kwartały 2006r.
- podziału zysku za rok obrotowy 2005r.
- przyjęcia sprawozdania Zarządu z działalności Spółki
- zaciągnięcia kredytów, pożyczek.

W dniu 31.08.2006r. rezygnację z funkcji członka Zarządu złożył Pan Lucjan Dukała, ponadto dnia 31.08.2006r. Rada Nadzorcza powołała z dniem 01.09.2006r. do Zarządu Spółki Pana Andrzeja Cholewę, powierzając mu stanowisko Prezesa Zarządu.

Jednocześnie na mocy uchwały Rady Nadzorczej Pan Waldemar Łaski, pełniący dotychczas funkcję Prezesa Zarządu objął stanowisko Wiceprezesa Zarządu.

#### Rada Nadzorcza

Skład RN na dzień 30.06.2006r.:

Jacek Domogała	Przewodniczący RN
Tomasz Domogała	Członek RN
Gabriela Koronowska	Członek RN
Zygfryd Nowak	Członek RN
Tadeusz Uhl	Członek RN

W okresie od stycznia do czerwca 2006 roku nie nastąpiły żadne zmiany w składzie Rady Nadzorczej.

W dniu 12.09.2006r. Walne Zgromadzenie odwołało ze składu Rady Nadzorczej Pana Zygfryda Nowaka, który pełnił funkcję Członka Rady Nadzorczej, jednocześnie powołano do Rady Nadzorczej Pana Jacka Ossowskiego.

## **2.2. NOWOMAG S.A.**

#### Zarząd

Na dzień 31.12.2005 w skład zarządu wchodził:

Zbigniew Fryzowicz	Prezes Zarządu
Zdzisław Szypuła	Wiceprezes Zarządu

Na dzień 30.06.2006r. skład Zarządu nie uległ zmianie

#### Rada Nadzorcza

Skład na dzień 31.12.2005r.:

Wojciech Wrona	Przewodniczący RN
Waldemar Łaski	Wiceprzewodniczący RN
Beata Zawiszowska	Sekretarz RN

Skład Rady Nadzorczej na dzień 30.06.2006r. nie uległ zmianie.

## **2.3. FAZOS S.A.**

#### Zarząd

Na dzień 31.12.2005r. w skład Zarządu wchodził:

Tomasz Jakubowski	Prezes Zarządu
Wojciech Czempiel	Członek Zarządu

Skład Zarządu na dzień 30.06.2006r. nie uległ zmianie.

Uchwałą nr 2 z dnia 31.07.2006r. Pan Wojciech Czempiel został powołany na stanowisko Wiceprezesa Zarządu.

#### Rada Nadzorcza

Skład na dzień 31.12.2005r.:

Jerzy Kubacki	Przewodniczący RN
Halina Kubacki	Wiceprzewodniczący RN
Arkadiusz Chmielarski	Sekretarz RN
Tadeusz Uhl	Członek RN
Ryszard Bednarz	Członek RN

Uchwałą nr 20 ZWZ z dnia 04.04.2006r. został odwołany z funkcji przewodniczącego Pan Jerzy Kubacki.

Uchwałą nr 21 ZWZ z dnia 04.04.2006r. została odwołana z funkcji wiceprzewodniczącej Pani Halina Kubacki.

W skład Rady Nadzorczej na dzień 30.06.2006r. wchodzi:

Tadeusz Uhl	Przewodniczący RN
-------------	-------------------

Ryszard Bednarz  
Arkadiusz Chmielarski

Wiceprzewodniczący RN  
Sekretarz RN

## 2.4. PIOMA S.A.

### Zarząd

Na dzień 31.12.2005r w skład Zarządu wchodzili:

Lucjan Dukała	Prezes Zarządu
Piotr Stańczyk	Członek Zarządu
Jacek Katarasiński	Członek Zarządu
Lech Brojewski	Członek Zarządu
Henryka Ciężka	Członek Zarządu

Z dniem 03.01.2006r. z funkcji odwołano:

Członka Zarządu Pana Piotra Stańczyka,  
Członka Zarządu Pana Jacka Katarasińskiego,  
Członka Zarządu Pana Lecha Brojewskiego,  
Członka Zarządu Panią Henrykę Ciężką,  
równocześnie powołując Pana Czesława Kisielia oraz Pana Tomasza Jakubowskiego jako Członków Zarządu.  
Dnia 14.04.2006r. Pan Czesław Kisiel zrezygnował z pełnienia funkcji Członka Zarządu.  
Dnia 09.05.2006r. Pan Adam Wodziński zostaje powołany na Wiceprezesa Zarządu.

Na dzień 30.06.2006r. w skład Zarządu wchodzi:

Lucjan Dukała	Prezes Zarządu
Adam Wodziński	Wiceprezes Zarządu
Tomasz Jakubowski	Członek Zarządu

### Rada Nadzorcza

Skład RN na dzień 31.12.2005r.:

Waldemar Organista	Przewodniczący RN
Jan Piasecki	Sekretarz RN
Janina Warzecha	Członek RN
Krzysztof Kwiatkowski	Członek RN
Bolesław Cirkos	Członek RN

Z dniem 14.02.2006r. z funkcji odwołano:

Sekretarza RN Pana Jana Piaseckiego,  
Członka RN Panią Janinę Warzechę,  
Członka RN Pana Krzysztofa Kwiatkowskiego,  
Członka RN Pana Bolesława Cirkos,  
równocześnie powołując Panią Beatę Zawiszowską oraz Pana Wojciecha Wronę jako Członków RN.

Na dzień 30.06.2006r. w skład rady Nadzorczej wchodzi:

Waldemar Organista	Przewodniczący RN
Wojciech Wrona	Wiceprzewodniczący RN
Beata Zawiszowska	Członek RN

## 2.5. PIOMA ODLEWNIA Sp. z o.o.

### Zarząd

Skład Zarządu na dzień 31.12.2005r.:

Zenon Grzesiak	Prezes Zarządu
Piotr Grobelny	Członek Zarządu
Janusz Cejnóg	Członek Zarządu

Dnia 01.02.2006r. z funkcji odwołano:

Prezesa Zarządu Pana Zenona Grzesiaka,  
Członka Zarządu Pana Piotra Grobelnego,

Członka Zarządu Pana Janusza Cejnóg,  
równocześnie powołując Pana Adama Wodzińskiego jako Prezesa Zarządu.  
Uchwała weszła w życie z dniem powzięcia.

Na dzień 30.06.2006r. w skład Zarządu wchodzi:

Adam Wodziński	Prezes Zarządu
Zarząd jest jednoosobowy.	

*Rada Nadzorcza*

Skład RN na dzień 31.12.2005r.:

Lucjan Dukala	Przewodniczący RN
Waldemar Organista	Z-ca Przewodniczącego RN
Jacek Katarasiński	Sekretarz RN
Henryka Ciężka	Członek RN
Renata Kasprzyk	Członek RN

W dniu 11.01.2006r. podjęto uchwałę o odwołaniu ze składu RN:

Przewodniczącego Pana Lucjana Dukalę,  
Sekretarza Pana Jacka Katarasińskiego,  
Członka RN Panią Henrykę Ciężką,  
Członka RN Panią Renatę Kasprzyk  
równocześnie powołując Pana Tomasza Jakubowskiego jako Przewodniczącego oraz Pana Czesława Kisielą jako Sekretarza RN.  
Uchwała weszła w życie z dniem powzięcia.

Na dzień 30.06.2006r. w skład RN wchodzi:

Tomasz Jakubowski	Przewodniczący RN
Czesław Kisiel	Sekretarz RN
Waldemar Organista	Członek RN

### 3. Zatrudnienie i sytuacja płacowa

W tabeli poniżej przedstawiono informację o przeciętnym zatrudnieniu w Grupie:

	I półrocze 2006r. Liczba pracowników	I półrocze 2005r. Liczba pracowników *	2005r. Liczba pracowników**
Pracownicy umysłowi	865	360	889
Pracownicy fizyczni	2497	1063	2 608
Pracownicy na urlopach wychowawczych	4	8	7
<b>OGÓŁEM</b>	<b>3366</b>	<b>1431</b>	<b>3 504</b>

\*nie obejmuje pracowników Spółek zależnych PIOMA S.A. i PIOMA ODLEWNIA Sp. z o. o.

\*\* z uwzględnieniem PIOMA S.A. i PIOMA ODLEWNIA Sp. z o. o.

	I półrocze 2006r. TPLN	I półrocze 2005r. * TPLN
<b>koszty zatrudnienia:</b>		
Wynagrodzenia	25 877 867,01	34 465 915,30
Składki na ubezpieczenie społeczne	4 883 554,49	6 646 188,82
Inne świadczenia pracownicze	1 201 272,21	1 164 839,85

\* Na I półrocze 2005r. koszty zatrudnienia podano bez kosztów zatrudnienia poniesionych w spółkach zależnych PIOMA S.A. i PIOMA ODLEWNIA Sp. z o. o.

## 4. Sytuacja marketingowa Grupy Kapitałowej FAMUR S.A.

### 4.1. JEDNOSTKA DOMINUJĄCA

#### *Sytuacja marketingowa Spółki FAMUR S.A. na rynku krajowym*

Główny produkt wytwarzany przez FAMUR S.A. to kombajny ścienne. Z tego też względu w strukturze przychodów w roku 2005 dominowała sprzedaż związana z produkcją kombajnów. Podstawowe grupy produktów Grupy Famur S.A. z punktu widzenia wielkości uzyskiwanych przychodów przedstawia poniższa tabela:

Produkt	Łącznie przychody /zł półrocze 2006	udział % półrocze 2006	Łącznie przychody /zł półrocze 2005	udział % półrocze 2005	dynamika półrocze 2006 / półrocze 2005 %
sprzedaż kombajnów	0,00	0,00%	2 911 416,22	6,81%	0,00%
dzierżawa	5 926 598,50	15,25%	2 443 187,00	5,71%	242,58%
części	7 482 264,83	19,25%	8 973 019,90	20,99%	83,39%
usługi	8 662 431,12	22,28%	9 955 988,26	23,29%	87,01%
pozostała działalność	596 044,88	1,53%	318 288,09	0,74%	187,27%
<b>Łącznie Kraj:</b>	<b>22 667 339,33</b>	<b>58,31%</b>	<b>24 601 899,47</b>	<b>57,54%</b>	<b>92,14%</b>
<b>Eksport:</b>	<b>14 904 915,67</b>	<b>38,34%</b>	<b>12 434 307,00</b>	<b>29,08%</b>	<b>119,87%</b>
Towary i materiały	1 301 481,60	3,35%	5 718 020,56	13,37%	22,76%
<b>Razem</b>	<b>38 873 736,60</b>	<b>100,00%</b>	<b>42 754 227,03</b>	<b>100,00%</b>	<b>90,92%</b>

Kluczową rolę w strukturze przychodów Famur S.A. w I półroczu 2006 r. odgrywała sprzedaż kombajnów ściennych. Spółka oferuje wytwarzane przez siebie kombajny bądź w formie sprzedaży (rynki zagraniczne) bądź w formie dzierżawy (rynek krajowy). Część umów dzierżawnych dotyczących kombajnów ściennych kwalifikowana jest jako umowy leasingowe i wykazywana w przychodach finansowych. Biorąc pod uwagę globalne przychody z tytułu dzierżawy kombajnów, niezależnie od sposobu ich kwalifikacji, dzierżawy stanowią największe źródło przychodów Spółki.

Wyszczególnienie	j.m.	I półrocze 2006r.	I półrocze 2005r.	koniec roku 2005	%
<b>Kombajny:</b>					
- wprowadzone do dzierżawy	szt.	15	11	30	
- zwroty dzierżawy	szt.	17	8	15	
- <b>stan na koniec roku</b>	szt.	<b>43</b>	<b>33</b>	<b>45</b>	<b>+ 50</b>
<b>Podzespoły (ramiona, ciągniki, skrzynie elektryczne, przekładnie):</b>					
- wprowadzone do dzierżawy	szt.	5	4	4	
- zwroty z dzierżawy	szt.	7	3	5	
- <b>stan na koniec roku</b>	szt.	<b>3</b>	<b>7</b>	<b>5</b>	

Na rynku krajowym pozyskiwanie maszyn, zakupy części zamiennych, zlecenie usług remontowych itd. odbywa się w oparciu o przetargi, ogłaszane przez Spółki Węglowe bądź samodzielnie przez kopalnie. Ze względu na fakt, iż najczęściej zamówienia dotyczą istotnych kwot, a podmioty ogłaszające są własnością Skarbu Państwa, przetargi ogłaszane są w oparciu o ustawę Prawo zamówień publicznych dotyczących zamówień sektorowych. Zatem o aktualnej pozycji FAMUR S.A. na rynku w znacznej mierze decyduje ilość wygranych przetargów, w których najczęściej dominującym kryterium wyboru jest cena (stawka dzierżawna). Zatem wielkość uzyskiwanych przychodów jest wypadkową ilości wygranych przetargów, oferowanych cen (stawek) oraz strategii i polityki firmy wobec wymagań przetargowych.

Na przestrzeni 2006r. Famur S.A. zanotował wzrost ilości kombajnów pracujących w czynnych kompleksach ścianowych na rynku krajowym.

#### Sytuacja marketingowa Spółki FAMUR S.A. na rynku zagranicznym

Grupa Famur (Famur S.A., Nowomag S.A., Fazos S.A., Pioma S.A.) jest obecna na rynkach całego świata, posiadając zróżnicowaną strukturę zbytu. Poszczególne spółki Grupy są liczącymi się eksporterami w zakresie produkowanych przez siebie urządzeń.

Pozycja oraz funkcjonowanie Grupy Famur na rynkach zagranicznych są ściśle związane z możliwościami rozwoju światowego górnictwa, na co wpływ ma między innymi postępująca mechanizacja, dająca szansę na ciągły rozwój sprzedaży eksportowej. Obecnie można zauważyć wzrost wydobycia węgla oraz powstawanie nowych ośrodków wydobywczych, co jest ściśle związane ze zwiększeniem popytu na ten surowiec.

W niniejszym opracowaniu dokonano bieżącej analizy rynków krajów, na których Grupa Famur jest obecna, oraz rynków znajdujących się w orbicie zainteresowań Grupy.

#### **RYNEK CZESKI**

Sytuacja na rynku czeskim wydaje się być stabilna od kilku lat, zarówno pod względem polityczno-gospodarczym jak i standingu finansowego potencjalnych odbiorców. Pomimo tego, że wielkość wydobycia nie stawia Czech w gronie znaczących producentów węgla, rynek ten jest dla Grupy Famur jednym z najważniejszych rynków eksportowych. Brak silnego rodzimego rynku produkującego maszyny i urządzenia dla górnictwa i światowych koncernów pozwala mieć nadzieję na utrzymanie a nawet zwiększenie rocznych obrotów.

Bieżący rok charakteryzuje się ciągłymi dostawami części zamiennych oraz przeprowadzaniem remontów kapitalnych i modernizacji kombajnów, obudów ścianowych i innych urządzeń i podzespołów poszczególnych maszyn na czeskich kopalniach. Ponadto należy podkreślić, że w roku 2006 zapoczątkowano modernizację hydraulicznych kombajnów górniczych na kombajny z napędem elektrycznym.

#### **RYNEK ROSYJSKI**

Rynek rosyjski obok rynku czeskiego należy do najważniejszych rynków zbytu Grupy Famur. Występująca wzrostowa tendencja wydobycia węgla, ustabilizowana sytuacja własnościowa największych rosyjskich zjednoczeń górniczych w Kuzbasie, Zagłębiu Peczerskim (Inta, Workuta) i innych pozwalają na dalszą stabilną współpracę i wzrost sprzedaży produktów i usług naszej Grupy.

Poza sprzedażą kombajnów, zmechanizowanych obudów ścianowych, przenośników zgrzeblowych oraz taśmowych i innych urządzeń a także przeprowadzaniem remontów w dalszym ciągu występuje wzrostowa tendencja sprzedaży części zamiennych, mająca związek z upływem okresu gwarancyjnego większości pracujących maszyn. Jednocześnie zaobserwowano zwiększoną ilość odpłatnych usług serwisowych pogwarancyjnych (remonty, przeglądy) dla urządzeń wcześniej zakupionych.

Dodatковым atutem tego rynku, zwiększającym jego atrakcyjność jest istnienie i powstanie wielu ośrodków wydobywczych, a co za tym idzie wielu (kopalnie okręgu Rostowskiego, Kuzbasu, Zagłębia Peczerskiego, Workuty, rejon Chabarowska itp.) a nie jednego odbiorcy, co pozwala na prowadzenie różnorodnej polityki cenowej i brak uzależnienia od tylko jednego odbiorcy.

Istotny wpływ na zwiększenie obrotów eksportu na tym rynku ma spółka OOO Famur z siedzibą w Leninsku-Kuźnieckim (Kuzbass), której właścicielem jest w 100 % Famur S.A.

Prowadzenie przez spółkę OOO Famur obsługi serwisowej urządzeń Grupy w okresie gwarancyjnym i pogwarancyjnym oraz wzmoczonej działalności marketingowej, handlowej, usługowej i promocyjnej, kontroli aktywności sieci sprzedaży, interwencji w macierzystej firmie w sprawach dotyczących terminowości dostaw lub ich kompletności, współuczestnictwo w rozstrzyganiu spraw reklamacyjnych, a także pełnienie dodatkowej roli pośrednika – generalnego dostawcy towarów wyprodukowanych przez inne firmy, kreuje wizerunek zarówno Grupy Famur, jej poszczególnych spółek jak i OOO Famur jako poważnych, niezawodnych i wiarygodnych partnerów.

Możliwość zwiększenia zysków daje również świadczenie przez OOO Famur odpłatnych usług serwisowych w okresie pogwarancyjnym urządzeń na podstawie oddzielnie zawartych umów.

Istotną działalnością OOO Famur jest również prowadzenie składów części zamiennych, na potrzeby zabezpieczenia bieżącej obsługi gwarancyjnej i pogwarancyjnej oraz przyszłych potencjalnych remontów dostarczonego sprzętu. Na dzień dzisiejszy Grupa Famur posiada skład części zamiennych w Leninsku-Kuźnieckim i Incie. Ponadto w bieżącym roku otworzył filię wraz ze składem części zamiennych i obsługą serwisową w Workucie.

Oddział OOO Famur ma na celu między innymi zabezpieczenie eksploatacji dostarczonych urządzeń Grupy Famur (obudowa produkcji Fazos, przenośniki zgrzeblowe produkcji Nowomag, przenośniki taśmowe produkcji Pioma) do kopalń Zjednoczenia „Workutaugol” w Workucie.



### *RYNEK BIAŁORUSKI*

Na rynku białoruskim, Grupa Famur istnieje już od wielu lat. W tym czasie dzięki dostarczonym urządzeniom, sprawnej działalności serwisu, zdobyła silną pozycję na tym rynku. Jednakże niestabilna sytuacja polityczno-gospodarcza, złożone procedury celno-prawne, zakaz władz państwowych w zakresie zakupu urządzeń importowanych znacznie wpłynęły na ograniczenie współpracy pomiędzy poszczególnymi spółkami Grupy Famur, a zjednoczeniem PO „Belaruskalij” – odbiorcą urządzeń. W roku bieżącym współpraca z w/w podmiotem sprowadza się do sprzedaży części zamiennych do wcześniej dostarczonych urządzeń.

### *RYNEK UKRAIŃSKI*

Zasoby węgla na Ukrainie skoncentrowane są w zagłębiu donieckim (Donbass) oraz lwowsko-wołyńskim. Na Ukrainie jest około 100 kopalń produkujących węgiel energetyczny i rynek ukraiński jest obecnie najbardziej atrakcyjnym rynkiem pod względem dostawy kombajnów ścianowych, jak i innych maszyn i urządzeń dla górnictwa.

Na rynku ukraińskim z powodzeniem pracują urządzenia poszczególnych spółek Grupy Famur (zmechanizowana obudowa ścianowa, przenośniki taśmowe, kombajny ścianowe). W 2005 roku dostarczono kombajn KGS-245 dla nowego odbiorcy na Ukrainie. Ze względu na technologicznie i konstrukcyjnie przestarzałe maszyny górnicze produkowane na Ukrainie, istnieją duże możliwości dostarczenia kolejnych urządzeń w latach następnych. We wrześniu bieżącego roku odbędą się targi górnicze w Doniecku, na których Grupa Famur będzie licznie reprezentowana, co daje nadzieję na rozwój sprzedaży maszyn i urządzeń Grupy na tamten rynek.

### *RYNEK HISZPAŃSKI I KOLUMBIJSKI*

Pomimo, że wejście na rynki krajów zachodnich jest utrudnione, jednak Grupa Famur za pośrednictwem polskiej firmy EMCOR S.A., będącej przedstawicielem hiszpańskiej firmy OVIEDO S.A. skutecznie wykorzystuje niszę rynkową i od kilku lat dominuje nieprzerwanie na rynku hiszpańskim i kolumbijskim, prowadząc eksploatację kombajnów ścianowych, przenośników zgrzeblowych i taśmowych oraz zmechanizowanych obudów ścianowych a także sprzedaż części zamiennych.

Niewielka lecz stała chłonność rynku kolumbijskiego, duże zasoby węgla kamiennego, jego „łatwo-urabialność” czynią ten rynek bardzo atrakcyjnym i perspektywicznym. Jednak z drugiej strony, z uwagi na dużą odległość, trudne warunki górnictwo-geologiczne w ścianie, wybitnie wilgotny klimat, nasilenie działań o charakterze militarnym, rynek ten należy do rynków bardzo niebezpiecznych.

Wiek poszczególnych maszyn pracujących w zjednoczeniu HUNOSA wskazuje na dalsze zakupy lub ewentualne remonty urządzeń Grupy.

### *RYNEK ARGENTYŃSKI I IRAŃSKI*

Biorąc pod uwagę rynek argentyński należy zaznaczyć, iż w Argentynie istnieje jedna kopalnia podziemna, do której Grupa Famur w 2005 roku dostarczyła kompleks ścianowy (kombajn produkcji Famur S.A., zmechanizowana obudowa ścianowa produkcji Fazos S.A., przenośniki produkcji Nowomag S.A.), który obecnie oczekuje na uruchomienie.

Na rynek irański w roku 2005 dwie spółki Grupy Famur dostarczyły swoje urządzenia (kombajn produkcji Famur S.A., zmechanizowana obudowa ścianowa produkcji Fazos S.A.) do pierwszej zmechanizowanej kopalni podziemnej.

### *RYNEK RUMUŃSKI*

Grupa Famur jest obecna na rynku rumuńskim od wielu lat. W kopalniach rumuńskich zrzeszonych w zjednoczeniu Compania Nationala A Huilei w Petrosani pracują urządzenia wszystkich spółek Grupy. Obecnie ogłoszony został przetarg na dostawę całego kompleksu ścianowego przez w/w zjednoczenie, w którym udział weźmie również Grupa Famur, która zaoferuje urządzenia składające się na cały kompleks ścianowy (Famur S.A. - kombajn z napędem elektrycznym, a więc sprzęt bardziej nowoczesny, o większej wydajności i dłuższej żywotności).

### *RYNEK MEKSYKAŃSKI*

Rynek meksykański jest nowym rynkiem w sferze zainteresowań Famuru. Dwie największe spółki węglowe w Meksyku to: Minerale Monclova (MIMOSA) – producent węgla koksującego oraz Minera Carbonifera Rio Escondido (MICARE) – producent węgla energetycznego, które łącznie posiadają siedem podziemnych kopalń. Obie wchodzi w skład konsorcjum Grupo Cerero del Norte (GAN).

W bieżącym roku grupa przedstawicieli GAN i MICARE odwiedziła zakłady Grupy FAMUR w związku z planowanym w tym roku zakupem obudowy zmechanizowanej, a w roku następnym także nowego kompleksu ścianowego, w tym górniczego kombajnu ścianowego.

Sprzedaż eksportowa Famur S.A. do 30.06.2006r.

Kraj	Sprzedaż w tys. PLN	Udział %
CZECHY	6 962,60	44,25
ROSJA	4 610,20	29,30
BIAŁORUŚ	115,10	0,73
RUMUNIA	542,90	3,45
HISZPANIA	3 405,90	21,65
BUŁGARIA	98,20	0,62
<b>Eksport ogółem:</b>	<b>15 734,90</b>	<b>100%</b>

## 4.2. NOWOMAG S.A.

Nowosądecka Fabryka Urządzeń Górniczych NOWOMAG S.A. jest producentem urządzeń górniczych do odstawy urobku z miejsca wydobycia takich jak:

- Przenośniki zgrzeblowe ścianowe
- Przenośniki zgrzeblowe podścianowe
- Przenośniki taśmowe
- Przenośniki zgrzeblowe lekkie do robót przygotowawczych i ratownictwa górniczego
- Mobilne urządzenia do odstawy rudy
- Dynamiczne kruszarki urobku

Poza tym Spółka wykonuje remonty produkowanych wyrobów oraz konstrukcje stalowe na bazie powierzonych dokumentacji zamawiającego.

W ciągu I półrocza 2006 roku w sektorze górnictwa węgla kamiennego koniunktura utrzymywała się na poziomie ustabilizowanym jeszcze w 2005 roku. Fakt ten jak również ciągle postępujące umocnienie pozycji Grupy Famur - w skład której wchodzi NOWOMAG - na rynku górniczym pozwolił Spółce na dalsze poszerzanie kierunków i zakresu swoich działań marketingowych, prezentując potencjalnym kontrahentom z kraju czy z zagranicy zarówno ofertę indywidualną własnych produktów jak również kompleksowe rozwiązania obejmujące swoim zakresem produkty poszczególnych zakładów całej Grupy. W okresie tym Firma zwiększyła swój udział w krajowym rynku przenośników taśmowych pozyskując zamówienia dla następujących kopalń „Jankowice”, „Murcki”, „Rydułtowy-Anna” oraz „Borynia”.

NOWOMAG w I półroczu 2006 roku uczestniczył bezpośrednio w imprezach targowych odbywających się w Nowokuźniecku (Rosja) i Karagandzie (Kazachstan) a także – poprzez wspólną reprezentację przedstawicieli Grupy Famur – w Santiago (Chile).

Konsekwentnie dużą wagę Spółka kładła w tym okresie na utrzymanie i rozwój kontaktów marketingowych w kierunkach wschodnich co zaowocowało realizacją kolejnego kontraktu dla odbiorcy rosyjskiego na dostawę przenośnika ścianowego, podścianowego oraz kruszarki. Jednocześnie Spółka zdobywała dalsze doświadczenia poprzez udział w przetargach organizowanych przez podmioty ukraińskie i czeskie.

Opisane powyżej działania dają podstawy na dalszy wzrost sprzedaży, realizowany do końca 2006 roku i w latach następnych, dla odbiorców w Polsce i poza granicami kraju.

Sprzedaż NOWOMAG S.A. za I półrocze 2006r.

Grupa wyrobów	Sprzedaż za I półrocze 2006r.		łącznie
	krajowa	eksportowa	
Przenośniki ścianowe zgrzeblowe	898 000,00	-	898 000,00
Przenośniki zgrzeblowe lekkie	1 721 800,00	628 863,00	2 350 663,00
Przenośniki taśmowe	3 650 000,00	-	3 650 000,00
Kadłuby spawane w tm silników elektrycznych dużej mocy	3 842 463,00		3 842 463,00
Części zamienne do przenośników ścianowych	6 443 149,60		6 443 149,60
Części zamienne do przenośników lekkich	1 870 514,24	137 831,66	2 008 345,90

Remonty kapitalne przenośników	387 360,10	-	387 360,10
Pozostałe wyroby-usługi	1 183 069,59	-	1 183 069,59
<b>RAZEM</b>	<b>19 996 356,53</b>	<b>766 694,66</b>	<b>20 763 051,19</b>

### 4.3. FAZOS S.A.

Przedmiotem działania FAZOS S.A. w I połowie 2006 roku była działalność wytwórcza, usługowa i handlowa w zakresie przemysłu maszyn i urządzeń górniczych oraz innych wykorzystujących hydraulikę siłową i konstrukcje spawane.

Symbol rodzaju działalności wg PKD - 2952

Podstawowym produktem spółki jest zmechanizowana obudowa ścianowa krocząca (symbol wyrobu wg PKWiU 29.56.25 - 73.10) nowa, remontowana i modernizowana oraz podzespoły i części zamienne w postaci hydrauliki siłowej i elementów konstrukcyjnych.

Celem działalności spółki FAZOS S.A. jest zaspakajanie potrzeb odbiorców w zakresie zmechanizowanych obudów ścianowych oraz urządzeń służących pozyskiwaniu węgla i innych kopalin.

Sytuacja marketingowa spółki jest ściśle związana z rynkiem, na którym spółka działa w kraju i na rynkach zewnętrznych. Rynek zmechanizowanych obudów ścianowych jest rynkiem globalnym: kilku wyspecjalizowanych dostawców obsługuje określoną liczbę odbiorców.

Popyt na maszyny i urządzenia dla górnictwa ściśle zależy od światowej koniunktury na węgiel, jego ceny, kursów walut oraz roli węgla kamiennego w bilansie energetycznym kraju.

Produkcja węgla kamiennego na świecie wynosi ok. 4 mld ton rocznie, z czego węgiel będący przedmiotem obrotu międzynarodowego stanowi jedynie 17 % wydobycia ogólnego tj. ok. 664 mln ton. Reszta konsumowana jest w krajach wydobycia. Dotyczy to zwłaszcza trzech największych producentów węgla: Chin, USA i Indii. Zdecydowaną większość obrotu międzynarodowego stanowi węgiel energetyczny. W wyniku dobrej koniunktury w ciągu ostatnich lat ceny tego węgla wzrosły o ponad 100 %.

Ceny węgla koksowego ustalane są przez jego producentów.

Na rynku węglowym nastąpiła konsolidacja firm. Obecnie najbardziej liczącymi się na świecie są cztery międzynarodowe koncerny: BHP Billiton Ltd, Rio Tinto Ltd, Xtrata Plc oraz Anglo Coal. Firmy te są głównymi producentami węgla w Australii, RPA i Kolumbii, skąd pochodzi największy import do Europy. Tani węgiel do UE sprowadzany jest ze wschodu, głównie z Rosji.

Według Agencji Rozwoju Przemysłu wszystko wskazuje na to, że światowa koniunktura na węgiel utrzymać się będzie co najmniej do roku 2007.

Uwzględniając zmiany podaży-popytu założono procesy restrukturyzacyjne. Podstawowym celem restrukturyzacji górnictwa jest poprawa ekonomicznej opłacalności wydobycia węgla. Powoduje to likwidację nierentownych zakładów wydobywczych, zmianę modelu i infrastruktury kopalń, koncentrację wydobycia i konieczność eksploatacji pokładów coraz trudniejszych pod względem geologicznym. W polskim górnictwie kierunki zmian określają programy „Restrukturyzacja górnictwa węgla kamiennego w latach 2004 – 2006” oraz „Strategia na lata 2007 - 2010”.

Według tych programów krajowa produkcja sprzedanego węgla kamiennego w kraju w latach 2004 - 2010 zmniejszać się będzie następująco:

- 97,1 mln ton 2004 rok
- 93,1 mln ton 2005 rok
- 88,4 mln ton 2006 rok

Prognoza poziomu eksportu węgla energetycznego to ok.18 mln ton rocznie, w większości na rynki UE. W zakresie węgla koksowego zakłada się, że tylko nadwyżki w ilości ok.2,0 mln ton zostaną przeznaczone na eksport. Aby sprostać zapotrzebowaniu europejskich klientów niektóre spółki węglowe np. Kompania Węglowa zamierza się przestawić na wydobycie węgla wysokiej jakości. Z tego tytułu spółki poczyniły już pewne inwestycje i zapowiedziały dalsze.

Mimo iż eksport ilościowo się zmniejszył, to węgiel sprzedaje się po znacznie wyższych cenach niż w latach poprzednich. Co prawda w ostatnich miesiącach ceny nieznacznie się obniżyły, jednak nie widać zagrożeń wynikających z możliwości nagłego załamania poziomu cen.

#### RYNEK KRAJOWY

Głównym odbiorcą spółki FAZOS S.A. na rynku krajowym jest górnictwo węgla kamiennego. Sprzedaż poza branżę nie przekracza 1,5 % sprzedaży krajowej ogółem.

W roku 2006 prognozowane zyski górnictwa węgla kamiennego w Polsce szacowane są w okolicach 0,5 mld zł netto. Jednak, choć koniunktura na węgiel słabnie i prognozuje się dalsze zmniejszanie zysków, spółki węglowe zapewniają, że nie grozi im powrót do strat.

Dobra koniunktura w handlu węglem, wzrost cen tego surowca przyczyniły się do poprawy wyników finansowych polskiego górnictwa.

W I półroczu 2006 możemy stwierdzić że nadal występuje stały popyt na maszyny i urządzenia górnice, w tym również zmechanizowane obudowy ścianowe.

Aktualnie sektor górnictwa w Polsce składa się z następujących podmiotów gospodarczych i produkcyjnych:

- Kompania Węglowa SA - grupująca 17 kopalń i 5 zakładów.
- Katowicka Grupa Kapitałowa - Katowicki Holding Węglowy SA z 6 kopalniami oraz 1 kopalnią będącą Sp. z o.o. ( 100% udziałów posiada KHW SA )
- Jastrzębska Spółka Węglowa SA - grupująca 5 kopalń.
- KWK Budryk S.A.
- Lubelski Węgiel Bogdanka SA
- Południowy Koncern Węglowy S.A. – grupujący 2 zakłady górnice.

Od stycznia 2003 roku obowiązuje „Ustawa o zamówieniach publicznych”, która została znowelizowana w maju 2006 roku. Powyższa ustawa nakazuje firmom bezpośrednio związanym z wydobyciem węgla dokonywanie zakupów i remontów o wartości przekraczającej 60.000 euro w oparciu o postanowienia tej ustawy.

W tej procedurze głównym kryterium wyboru jest cena i warunki płatności proponowane w ofercie przetargowej. W wyniku ostrej konkurencji wśród producentów zmechanizowanych obudów ścianowych na rynku ukształtowały się ceny często poniżej progu opłacalności.

#### SPRZEDAŻ KRAJOWA w I półroczu 2006 roku

Odbiorca	Wyrób	Ilość	Wykonanie tys. zł
Obudowy nowe			
KHW S.A. KWK STASZIC	FAZOS-17/36 POZ	42 sekcje	7 749,0
Remont i modernizacje			
KHW S.A. KWK „WIECZOREK”	FAZOS-20/32-Pp-R+M	30 sekcji	2 190,0
Usługi i części zamienne:		X	6 262,5
(w tym Umowa z Kompanią Węglową )		X	(4 226,5)
<b>Razem:</b>			<b>16 201,5</b>

Sprzedaż krajowa stanowi 22% sprzedaży ogółem.

Zawarta umowa z Kompanią Węglową S.A. na „Dostawę części zamiennych, remonty i usługi serwisowe obudów typu FAZOS w okresie 2005-2007” została wypowiedziana przez stronę Zamawiającego, co może przyczynić się do obniżenia sprzedaży części zamiennych, elementów i podzespołów obudów naszej produkcji.

Wszystkie umowy realizowane w I półroczu 2006r., włączając w to powyższe umowy na dostawę obudowy zmechanizowanej dla KHW S.A. KWK „Staszic” oraz na modernizacje obudowy zmechanizowanej dla KHW S.A. KWK „Wieczorek”, zostały zrealizowane w terminie.

#### RYNEK ZAGRANICZNY

Tak jak w poprzednich latach znaczącą pozycję w sprzedaży spółki FAZOS S.A. stanowi eksport. Dobra światowa koniunktura na węgiel wpłynęła znacząco na wzrost zapotrzebowania na sprzęt górniczy. Powstają nowe instalacje górnice oraz unowocześniane są istniejące zakłady wydobywcze.

Utrzymanie wysokiego poziomu eksportu nie jest łatwe. Konkurencją dla FAZOS S.A. stanowi kilka wyspecjalizowanych firm takich jak :

- Joy Mining Machinery ( Wielka Brytania )
- Deutsche Bergbau Technik z siedzibą w Lünen (Niemcy)

Na rynkach eksportowych konkurują z FAZOS S.A. również pozostali krajowi producenci.

#### SPRZEDAŻ EKSPORTOWA w I półroczu 2006 roku

Odbiorca	Wyrób	Ilość	Wykonanie PLN
Obudowy nowe			
ROSJA	FAZOS 17/37 POZ 2	133 sekcje	33 360,0
Remont i modernizacje			

REPUBLIKA CZESKA	FAZOS-15/31-PozMD R+M	133sekcje	16 034,4
REPUBLIKA CZESKA	FAZOS-17/37/0,6-PozMD R+M	40 sekcji	7 263,5
Usługi i części zamienne:			676,4
( w tym skład konsygnacyjny)			(510,2)
<b>Razem:</b>			<b>57 334,3</b>

FAZOS S.A., tak jak w ubiegłych latach jest obecny na rynku czeskim – wartość zawartych kontraktów z Republiką Czeską stanowi ponad 40% całego eksportu. Tradycyjnie eksportowano też wyroby na wschód – wartość kontraktu z Rosją stanowiła ponad 58% sprzedaży zagranicznej. Na pozostałą część eksportu składała się sprzedaż części zamiennych. Fabryka Zmechanizowanych Obudów Ścianowych FAZOS S.A. to jeden z głównych polskich producentów obudów ścianowych dla górnictwa. Pod względem wielkości produkcji obudów ścianowych FAZOS S.A. jest jednym z największych producentów spośród znanych na międzynarodowym rynku. Program produkcji naszej fabryki, obok oferowanych różnych typów obudów, obejmuje również silowniki hydrauliczne według potrzeb i życzeń klienta. Głównym krajowym konkurentem spółki FAZOS S.A. jest ZMG GLINIK Sp. z o.o. z siedzibą w Gorlicach i „TAGOR” S.A.

#### 4.4. PIOMA S.A.

##### RYNEK KRAJOWY

###### Krajowy rynek górniczy

W I półroczu bieżącego roku utrzymano pozycję na krajowym rynku górniczym, pozyskując drogą zamówień publicznych, przetargów z wolnej ręki lub przetargów resortowych, ilość kontraktów i zamówień potwierdzającą zakładaną dynamikę przyrostu sprzedaży.

W okresie tym zrealizowano między innymi dostawy w zakresie przenośników dla:

- Południowego Koncernu Węglowego S.A.: KWK Janina KWK Jaworzno-Sobieski KWK Budryk S.A.

- Jastrzębskiej Spółki Węglowej S.A.: KWK Borynia, KWK Krupiński, KWK JAS-MOS

oraz w zakresie kolejek dla:

- LW Bogdanka S.A.

- Kompanii Węglowej S.A.: ZG Piekary, KWK Bielszowice, KWK Ziemowit,

- KWK Budryk S.A.

###### Krajowe rynki pozagórnictwa

Działania marketingowe na tych rynkach ukierunkowane były na inwestycje w hutnictwie i energetyce.

- Podpisane na początku roku tego roku kontrakty z firmą Mittal Steel przerodziły się już we współpracę ciągłą.

- Poszerzenie naszej oferty kompleksowej dostawy materiałów, wraz z przeładunkiem lub załadunkiem, o Portalowe Urządzenie Zgarniające (PUZ), pozwoliło na pozyskanie nowych projektów na rynku energetycznym. Zakontraktowano dostawę linii technologicznych transportu i składowania kamienia wapiennego i gipsu tj. dla firmy Rafko (Racibórz) z przeznaczeniem ich dla Elektrowni BOT Bełchatów i Elektrowni Ostrołęka.

- Złożona w I półroczu oferta, a następnie prowadzone negocjacje doprowadziły na początku II półrocza do podpisania kilkunastomilionowego kontraktu z amerykańsko-kanadyjskim koncernem Lavalin, na dostawę i montaż urządzeń do nawęglania nowego bloku energetycznego 460MW dla Elektrowni Pątnów.

Wyniki osiągnięte w I półroczu 2006r. na rynku krajowym potwierdzają prawidłowość przyjętych kierunków rozwoju produktów i realizowanej strategii marketingowej.

##### RYNEK ZAGRANICZNY

###### Eksport produktów

- Zgodnie z przyjętymi założeniami strategii rynkowej na rynku rosyjskim, w Zagłębiu „Nowokuznieckim” oraz „Workutaogol” pozyskano zamówienia na dostawę przenośników taśmowych z terminem realizacji sukcesywnie w ciągu 2006 r.

- Pozyskano nowego klienta hiszpańskiego - „SOCIEDAD ANONIMA MINERA CATALANO-ARAGONESA (SAMCA). Podpisano kontrakt na dostawę 3 lokomotyw spalinowych spagowych.

###### Eksport kooperacyjny

W eksporcie kooperacyjnym (produkcja urządzeń na podstawie dokumentacji powierzonej przez klienta) w I półroczu 2006 r. dominowały urządzenia i podzespoły do eksploatacji ropy naftowej i gazu spod dna morskiego:

- kompetencje technologiczne FMG „PIOMA” S.A. oraz zdolność spełnienia wysokich wymagań jakościowych dla tego typu urządzeń, zaowocowały podpisaniem wieloletniego porozumienia, o produkcji i dostawach, z firmą AKER KVAERNER MH.

Obecny stan zamówień wynosi:

rok 2006 -3,98 mln EUR

rok 2007 -2,87 mln EUR

- rozpoczęto współpracę z firmą „CAMERON”,

obecny stan zamówień wynosi:

rok 2006 -1,17 mln GBP

rok 2007 -0,62 mln GBP

- nawiązano współpracę z firmą „VETCO”,

obecny stan zamówień pilotujących wynosi 75 tys. GBP

W bieżącym roku kontynuowane są dostawy elementów dla kolejnictwa dla firmy „KruppThyssen” oraz konstrukcji obudów kopalnianych dla „DBT”.

Pozyskano nowych klientów m.in. firmę „KENZ-Figee” (Holandia), dla której dostarczane są wielkogabarytowe elementy urządzeń dźwigowych.

Sprzedaż na rynki zagraniczne w 2006 r. będzie stanowiła ok. 30% sprzedaży ogółem.

#### Struktura sprzedaży

Przychody ze sprzedaży struktura terytorialna

	Koniec okresu	Koniec okresu
	30/06/2006	31/12/2005
	PLN	PLN
Polska	94 818 873,50	167 625 134,71
Niemcy	2 515 858,40	17 863 291,72
Finlandia	7 210 233,82	10 566 321,13
Dania	897 803,76	5 530 360,43
Hiszpania	100 313,21	5 510 573,89
Inne kraje Unii Europejskiej	4 135 754,73	7 931 547,65
Norwegia	12 377 910,41	16 883 839,01
Pozostałe	5 606 762,76	7 161 741,70
<b>Razem</b>	<b>127 663 510,59</b>	<b>239 072 810,24</b>

Przychody ze sprzedaży struktura rzeczowa

Wyszczególnienie	Górnictwo	Sektor przeładunkowy	Pozostała działalność	Razem
<b>PRZYCHODY</b>				
<b>Sprzedaż na zewnątrz</b>	<b>87 219 341,35</b>	<b>28 712 500,92</b>	<b>9 607 521,48</b>	<b>125 539 363,75</b>
Przenośniki taśmowe	37 416 125,31	467 492,20	-	37 883 617,51
Obudowy ścianowe, elementy konstrukcji do obudów	3 473 774,06	-	-	3 473 774,06
Kolejki KSP-32, KSP-63, spalinowe i spagowe	25 794 115,21	-	-	25 794 115,21
Części do przenośników, kolejek, urządzeń do mechanicznej przeróbki węgla, urządzeń wyciągowych	9 457 350,67	-	-	9 457 350,67
Urządzenia do mechanicznej przeróbki węgla	2 275 498,31	-	-	2 275 498,31
Urządzenia wyciągowe	1 792 817,00	-	-	1 792 817,00
Zwałowarki i ładowarki	-	2 327 044,49	-	2 327 044,49
Urządzenia przeróbcze	-	354 004,78	-	354 004,78
Urządzenia inne: w tym elementy do urządzeń transportu materiałów, obudowy skrzyń do wyposażenia elektrycznego	377 146,00	1 372 649,02	-	1 749 795,02

Usługi remontowe przenośników i kolejek, obróbka odlewów	6 632 514,79	-	730 148,06	7 362 662,85
Konstrukcje: elementy pieców dla hut aluminium, elementy dla kolejnictwa, elementy urządzeń do przemysłu surowców mineralnych	-	4 939 582,63	6 971 642,28	11 911 224,91
Urządzenia dźwigowe	-	9 425 269,90	-	9 425 269,90
Urządzenia do wydobycia ropy i gazu	-	9 714 429,66	-	9 714 429,66
Wciągarki	-	112 028,24	-	112 028,24
Gazy techniczne	-	-	945 781,88	945 781,88
Pozostałe	-	-	959 949,26	959 949,26
<b>Przychody ze sprzedaży towarów i mat.</b>	-	-	<b>2 124 146,84</b>	<b>2 124 146,84</b>
<b>Przychody ogółem</b>	<b>87 219 341,35</b>	<b>28 712 500,92</b>	<b>11 731 668,32</b>	<b>127 663 510,59</b>

#### 4.5. PIOMA ODLEWNIA Sp. z o.o.

W I półroczu 2006 roku przychody ze sprzedaży ukształtowały się następująco:

Treść	Założenia budżetowe I półrocza 2006r.	Wykonanie I półrocza 2006r.	Dynamika wyk./ budż.
<b>Przychód ze sprzedaży ogółem,</b>	43.240,00	38.285,82	88,5%
<i>w tym:</i>			
- sprzedaż krajowa produktów i usług	27.910,00	20.061,35	71,9%
- sprzedaż materiałów	200,00	104,32	52,2%
- sprzedaż eksportowa i dostawy unijne	15.130,00	18.120,15	119,8%

Struktura sprzedaży krajowej (w %):

Treść	Założenia budżetowe I półrocza 2006	Wykonanie I półrocza 2006
<b>Górnictwo węgla kamiennego</b>	79,7	75,3
Armatura przemysłowa	6,0	4,5
Hutnictwo	2,7	3,1
Górnictwo węgla brunatnego	1,2	0,3
Pozostali	10,4	16,8

Struktura sprzedaży eksportowej i dostaw wewnątrz-wspólnotowych (w %):

Treść	Założenia budżetowe I półrocza 2006	Wykonanie I półrocza 2006
Szwecja	39,7	38,8
Niemcy	16,5	27,7
Holandia	15,9	14,1
Norwegia	10,0	8,6
Pozostali	17,9	10,8

Analizując sprzedaż za I półrocze 2006 stwierdzamy mniejsze przychody ze sprzedaży rynku krajowego oraz zdecydowany wzrost sprzedaży eksportowej wraz z dostawami wewnątrz Unii.

#### Sytuacja marketingowa na rynku krajowym

Mniejsza od założeń budżetowych wartość przychodów ze sprzedaży w I półroczu 2006 roku zrekompensowana została zwiększonym udziałem produkcji eksportowej, co przy zdyscyplinowanych kosztach przełożyło się na osiągnięcie zysku na

poziomie wyższym od założeń budżetowych. Zaobserwowany spadek sprzedaży na rynku krajowym związany był przede wszystkim z odejściem podstawowego klienta jakim była firma GWARANT łącznie ze spółką zależną RYFAMA Rybnik. W II półroczu 2006 istnieją realne szanse osiągnięcia zakładanego poziomu budżetowego przez zwiększanie wolumenu sprzedaży dla zakładów wchodzących w skład Grupy Kapitałowej oraz dzięki pozyskaniu nowych klientów.

#### Sytuacja marketingowa na rynku zagranicznym

Odnotowany wzrost sprzedaży na rynku zagranicznym wynika przede wszystkim z systematycznego rozwoju współpracy z dotychczasowymi klientami oraz z dobrej koniunktury na światowym rynku. Ponadto pozyskanie nowych klientów dodatkowo pozwoliło na zwiększenie bieżącego portfela zamówień, co bezpośrednio przekłada się na wzrost sprzedaży eksportowej.

Biorąc pod uwagę sytuację marketingową na rynku krajowym i zagranicznym można stwierdzić, że w II półroczu 2006 Spółka osiągnie przychody na poziomie nie mniejszym niż uzyskane w I półroczu b.r.

### **4.6. Charakterystyka zewnętrznych i wewnętrznych czynników istotnych dla rozwoju przedsiębiorstwa Grupy FAMUR S.A.**

Planowany jest stały wzrost zużycia węgla w świecie przez wiele następnych lat. Koniunktura na rynku węgla w okresie ostatnich dwóch lat charakteryzowała się znacznym wzrostem popytu oraz wzrostem ceny węgla do bardzo wysokich poziomów. Korzystna koniunktura na rynku węgla znacznie poprawiła sytuację w branży górniczej w Polsce.

Wzrost cen węgla, dobre wyniki spółek węglowych oraz prognozy związane ze wzrostem PKB i zapotrzebowania na energię elektryczną, wpłynęły na rozszerzenie planów inwestycyjnych przez sektor górniczy. Aktualnie spółki węglowe planują wzrost inwestycji skierowany głównie na:

- zwiększenie wydajności eksploatowanych złóż poprzez modernizację i wymianę maszyn górniczych, przede wszystkim kombajnów, obudów i przenośników,
- utworzenie w ramach Jastrzębskiej Spółki Węglowej tzw. kopalni zespolonej na bazie kilku kopalń i zwiększenie możliwości wykorzystania zasobów tych kopalń poprzez możliwość eksploatacji pokładów węgla umiejscowionych w filarach ochronnych,
- rozszerzenie zakresu prac nad przyszłym inwestowaniem w tzw. pola rezerwowe (pole Bzie-Dębina przylegające do kopalni Zofiówka oraz pole Pawłowice przylegające do kopalni Pniówek).

Począwszy od 2003 roku, w branży producentów maszyn górniczych trwa stały proces konsolidacyjny realizowany przez największe podmioty w branży, w tym przede wszystkim przez FAMUR S.A..

Proces konsolidacji opiera się przede wszystkim w oparciu o przejęcia podmiotów w celu stworzenia grup kapitałowych o potencjale produkcyjnym umożliwiającym produkcję wszystkich najważniejszych elementów zmechanizowanego kompleksu ścianowego (obudowy, kombajnu oraz systemu przenośników). Każdy z podmiotów Grupy specjalizuje się w określonym profilu maszyn i urządzeń.

Na rynku krajowym, procesy konsolidacyjne będą prowadzić do stopniowego eliminowania drobnych producentów i dostawców nie dysponujących zapleczem konstrukcyjnym, nie posiadających własnych rozwiązań technicznych i nie mających wystarczającego potencjału finansowego do skutecznego pozyskiwania w dłuższym okresie zleceń rozstrzyganych w drodze przetargów i zamówień publicznych.

W opinii Spółki, w przypadku odbiorców krajowych, nadal dominować będzie dzierzawa, gdyż jest ona ekonomicznie korzystniejsza dla kopalń w stosunku do zakupu nowego kombajnu. Zwykle co 3-4 lata dokonywane są remonty kombajnów ścianowych, często połączone z ich jednoczesną modernizacją. Modernizacje i remonty kombajnów wykonywane są zwykle przez ich pierwotnych producentów.

Ponad 80% rynku kombajnów ścianowych należy do dwóch producentów: Zabrzańskich Zakładów Mechanicznych S.A. z siedzibą w Zabrze oraz FAMUR S.A. Znaczenie pozostałych podmiotów działających na rynku kombajnów ścianowych jest stosunkowo niewielkie, a ich udziały rynkowe nie przekraczają kilku procent.

Zdaniem Spółki wartość rynku kombajnów ścianowych w następnych latach w Polsce będzie nieznacznie rosła, na co złoży się (i) stabilizacja liczby czynnych ścian wydobywczych oraz (ii) wzrost tempa modernizacji istniejących kombajnów.

Ze względu na wieloletnią obecność Spółki FAMUR w sektorze maszyn górniczych, zdobyte doświadczenie w kontaktach na rynkach zagranicznych oraz dysponowanie uznanym produktem, krąg podstawowych odbiorców Spółki jest względnie stały. Spółka FAMUR S.A. współpracuje ze stałą grupą odbiorców, w szczególności na tradycyjnych dla Spółki rynkach Czech i Rosji oraz rynku krajowym. W opinii Spółki nie istnieje uzależnienie od któregośkolwiek z odbiorców maszyn górniczych jako



pojedynczych podmiotów. Natomiast można mówić o dużej koncentracji sprzedaży Spółki do jednego sektora gospodarki, jakim jest górnictwo. Spółka stara się zdywersyfikować odbiorców poprzez dywersyfikację geograficzną rynków zbytu.

Spółka dąży do oparcia sprzedaży wyłącznie na bezpośrednich kontaktach z odbiorcami. Famur S.A. nie posiada stałych umów o współpracy z odbiorcami. Zawierane z nimi umowy są wynikiem wygranych przetargów na dostawę maszyn i obowiązują przez czas realizacji przedmiotu przetargu.

## 5. Źródła zaopatrzenia w materiały do produkcji, w towary i usługi z określeniem uzależnienia od jednego lub więcej dostawców

Charakterystyka podstawowej działalności Grupy związana jest ze znacznym udziałem stali w kosztach materiałowych.

W żadnej ze spółek Grupy nie występuje ryzyko uzależnienia od jednego lub kilku dostawców.

Jednocześnie można wskazać na pozytywne rezultaty związane z efektem skali w związku ze znacznym rozszerzeniem Grupy w ostatnim okresie oraz wzmocnieniem pozycji negocjacyjnej z dostawcami.

## 6. Informacja o działalności w zakresie ochrony środowiska

### 6.1. JEDNOSTKA DOMINUJĄCA

Fabryka Maszyn „FAMUR” S.A. w wyniku prowadzonej działalności, oddziałuje na następujące elementy środowiska :

- wody powierzchniowe
- powierzchnię gruntu
- powietrze atmosferyczne.

Na terenie Zakładu powstają ścieki gospodarczo bytowe, produkcyjne, opadowe. Spółka posiada pozwolenie wodno-prawne (decyzja nr 164/I/02 oraz 18/I/03) wydane przez Prezydenta Miasta Katowice na odprowadzenie ścieków deszczowych po podczyszczeniu na piaskowniku i odolejaczku do potoku Ślepiotka. Decyzja ta jest ważna do 31.12.2012 roku.

W wyniku prowadzonej działalności, wytwarzane są odpady niebezpieczne i inne niż niebezpieczne. Odpady są gromadzone selektywnie w miejscach do tego wyznaczonych i opisanych. Po zgromadzeniu większej ilości odpady są przekazywane do odzysku lub unieszkodliwienia firmom posiadającym stosowne decyzje na odbiór, transport i unieszkodliwienie odpadu. Do każdego rodzaju odpadu jest dołączona „Karta przekazania odpadu”. Spółka posiada pozwolenie na wytwarzanie na terenie „FAMUR” S.A. niektórych odpadów niebezpiecznych (decyzja nr 203/2002) wydane przez Prezydenta Miasta Katowice. Decyzja ta jest ważna do 31.12.2011 roku.

Ponadto Zakład złożył do Urzędu Miasta Katowice informację o odpadach innych niż niebezpieczne i sposobach gospodarowania wytworzonymi odpadami.

W wyniku prowadzonej produkcji są wprowadzane do powietrza w sposób zorganizowany (emitorami) zanieczyszczenia z poszczególnych procesów produkcyjnych. Zanieczyszczenia i gazy ze stanowisk pracy są odprowadzane instalacjami do kominów i do atmosfery. Zakład posiada pozwolenie na wprowadzanie zanieczyszczeń pyłowo-gazowych (decyzje: nr 34/I/02 oraz 174/I/02), wydane przez Prezydenta Miasta Katowic. Pozwolenie określa dopuszczalne rodzaje i ilości substancji zanieczyszczających wprowadzanych do powietrza oraz podaje zasady ich monitorowania. Decyzja ta jest ważna do 31.12.2010 roku.

Stosując się do przepisów, Ustaw i zaleceń zawartych w poszczególnych Decyzjach Fabryka Maszyn „FAMUR” S.A. nie stwarza zagrożenia dla wód, powietrza i gleby jak również otoczenia.

Równocześnie Spółka wnosi opłatę produktową za wprowadzane na rynek opakowania.

Ewidencję odpadów jak również obliczenia emisji i kwoty wpłat za korzystanie ze środowiska Spółka wykonuje zgodnie z podpisaną Umową z firmą zewnętrzną. Firma ta zajmuje się również w imieniu Spółki sprawozdawczością związaną z ekologią.

## 6.2. NOWOMAG S.A.

W zakresie ochrony środowiska „NOWOMAG” S.A. działa na podstawie aktualnych decyzji:

- pozwolenia na wprowadzanie pyłów i gazów do powietrza (ważna do 31.12.2014r.),
- pozwolenia wodno-prawnego na szczególne korzystanie z wód (ważna do 31.12.2012r.),
- pozwolenia na wytwarzanie odpadów (ważna do 30.06.2014r.).

### Ochrona powietrza

Z uwagi na specyfikę produkcji w „NOWOMAG” S.A. nie ma konieczności podejmowania działań zmierzających do ograniczenia czy likwidacji szkodliwego oddziaływania na środowisko.

W dalszym ciągu zanieczyszczenia wprowadzane do powietrza pochodzą głównie z kotłowni zakładowej, procesów lakierniczych i spawalniczych. W procesach spawalniczych używane są materiały odpowiednie do potrzeb produkcji. Natomiast w procesach lakierniczych rodzaj materiałów jest z reguły narzucany przez odbiorców.

Kotłownia zakładowa opalana jest miałem węglowym.

Na bieżąco sporządzane są sprawozdania z zakresu ochrony środowiska dla Urzędu Marszałkowskiego i Inspektoratu Ochrony Środowiska. Na podstawie tych sprawozdań wnoszone są opłaty za gospodarcze korzystanie ze środowiska.

Za I półrocze 2006r. opłata wyniosła: 9.824 zł.

### Odpady poprodukcyjne

W fabryce prowadzona jest zgodna z obowiązującymi przepisami gospodarka odpadami. Odpady gromadzi się selektywnie zgodnie z Poleceniem Prezesa Spółki. Na bieżąco prowadzona jest ewidencja wytwarzanych odpadów oraz karty przekazania odpadów. Odpady odbierają uprawnieni odbiorcy na podstawie umów.

Z tej działalności sporządzane są roczne sprawozdania, przekazywane do GUS, Urzędu Marszałkowskiego i Inspekcji Ochrony Środowiska.

## 6.3. FAZOS SA

### Informacje ogólne

Zakład jest w trakcie przygotowania wniosku o wydanie pozwolenia zintegrowanego, które wymogami prawa musi uzyskać do 30.04.2007 r.

### Emisja do atmosfery

1) stan formalno-prawny

Zakład posiada decyzję Starosty Tarnogórskiego „na wprowadzanie gazów i pyłów do powietrza ze źródeł emisji Fabryki Zmechanizowanych Obudów Ścianowych FAZOS S.A.” ważną do 30.04.2007r. Po tym okresie zakład ze względu na posiadaną galwanizernię jest zobowiązany uzyskać od Wojewody pozwolenie zintegrowane.

2) kary- nie wystąpiły

### Gospodarka wodna

1) stan formalno-prawny

- Zakład posiada podpisaną umowę na dostawę wody z Przedsiębiorstwa Wodociągów i Kanalizacji w Tarnowskich Górach.
- Część zakupionej wody jest dalej odsprzedawana zgodnie z obowiązującymi przepisami po cenach PWiK firmom mającym umowę z FAZOS S.A.
- Zużycie wody przez FAZOS S.A. w I półroczu 2006r wyniosło 15 488 m<sup>3</sup> i było niższe od zużycia w I półroczu 2005 r. (20 953 m<sup>3</sup>) o 26,1%.

### Gospodarka ściekowa

1) stan formalno-prawny

- Zakład posiada „pozwolenie wodno-prawne na wprowadzanie do wód rzeki Stoły oczyszczonych ścieków oraz eksploatację urządzeń do ich oczyszczania” ważną do 31.12.2008r.
- Zakład rozpoczął rozmowy z PWiK mające na celu sprzedaż sieci oraz urządzeń kanalizacji socjalnej.

2) kary- nie wystąpiły

### Gospodarka odpadami

1) stan formalno-prawny

Zakład posiada decyzje:

- Burmistrza Miasta Tarnowskie Góry „na miejsce oraz sposób gromadzenia odpadów przeznaczonych do dalszego wykorzystania” ważną bezterminowo,
- Wojewody Śląskiego „na wytwarzanie odpadów powstających w wyniku działalności Zakładu” ważną do 30.04.2007r.
- Zatwierdzoną przez Wojewodę Śląskiego Instrukcję Eksploatacji Zakładowego Składowiska Odpadów” ważną do 30.12.2006r.

- Wojewody Śląskiego „na wytwarzanie odpadów powstających w związku z likwidacją Zakładowego Składowiska Odpadów ” ważna do 31.12.2006r.

Rozpoczęto eksploatację i wywóz odpadów pogalwanicznych z Zakładowego Składowiska Odpadów. W wyniku eksploatacji w/w składowiska powstało 926,26 Mg odpadów pogalwanicznych, które zgodnie z przepisami przekazane zostały do utylizacji firmie zewnętrznej. Obecnie Zakład czeka na zgodę na rozbiórkę obiektu składowiska (mogielników), po uzyskaniu której firma zewnętrzna przystąpi do jego likwidacji

2) kary- nie wystąpiły

#### Hałas

Ze względu na znaczne oddalenie od obszarów o szczególnym znaczeniu nie jest wymagane uzyskanie decyzji o dopuszczalnej wielkości hałasu.

## 6.4. PIOMA S.A.

FMG „PIOMA” S.A. na przestrzeni I półrocza 2006r. realizowała obowiązki nałożone przez administrację terenową oraz przepisy prawne obowiązujące w zakresie oddziaływania na środowisko i jego komponenty.

W odniesieniu do tych spraw nie wystąpiły zaległości.

Spółka posiada wszystkie wymagane prawem pozwolenia dotyczące szeroko rozumianych spraw związanych z ochroną środowiska , tj.:

- pozwolenie na wprowadzanie zanieczyszczeń do powietrza
- pozwolenie na odprowadzanie ścieków do wód powierzchniowych
- pozwolenie na pobór wody
- pozwolenie na wytwarzanie i sposób postępowania z odpadami.

W okresie tym rozpoczęto procedurę uzyskania pozwolenia na wprowadzanie do kanalizacji miejskiej substancji szczególnie szkodliwych dla środowiska wodnego.

Ważnym elementem polityki środowiskowej Spółki w tym okresie, było kontynuowanie prac i działań związanych z wprowadzaniem Systemu Zarządzania Środowiskiem wg. PN-EN ISO 14001.

Wielkości opłat za korzystanie ze środowiska w analizowanym okresie wyniosły łącznie 65.886,- zł i były o 2,5 % niższe niż w II półroczu 2005 r. Różnica ta wynika jedynie z wahań wielkości produkcji i zużycia materiałów. W okresie tym nie ponoszono dodatkowych kosztów z tytułu kar za nieprzestrzeganie i przekraczanie obowiązujących normatywów.

W analizowanym okresie nie realizowano zadań inwestycyjnych z zakresu ochrony środowiska.

## 6.5. PIOMA ODLEWNIA Sp. z o.o.

W analizowanym okresie Spółka posiadała:

- aktualne i wymagane prawem pozwolenie w zakresie emisji zanieczyszczeń do powietrza,
- aktualne i wymagane prawem pozwolenie w zakresie wytwarzania, odzysku i unieszkodliwiania odpadów,
- dokumenty formalno-prawne w zakresie eksploatacji i składowania odpadów,

oraz realizowała obowiązki nałożone przez administrację terenową oraz wynikające z przepisów prawa.

Wielkości opłat za korzystanie ze środowiska wyniosły łącznie 176.783 zł i były mniejsze aniżeli w I półroczu ubiegłego roku.

Mniejsza opłata (ok.13,1%) – pomimo wzrostu stawek jednostkowych - wynikała z mniejszej emisji zanieczyszczeń do powietrza i mniejszej ilości składowanych odpadów. W okresie tym nie ponoszono dodatkowych kosztów z tytułu kar za nieprzestrzeganie i przekraczanie obowiązujących normatywów.

W analizowanym okresie Spółka kontynuowała:

- inwestycje związane z problematyką środowiskową oraz warunkami pracy, szczególnie w zakresie obniżania poziomu zanieczyszczeń pyłowych oraz hałasu,
- prace nad pozwoleniem zintegrowanym.

## 7. Przewidywany rozwój Grupy FAMUR S.A.

### 7.1. JEDNOSTKA DOMINUJĄCA

Raport o osiągnięciach badawczo-rozwojowych w roku 2006.

Prowadzone przez Famur S.A. prace badawczo-rozwojowe skoncentrowane są głównie na osiągnięciu przewagi rynkowej Grupy Kapitałowej w zakresie dostaw maszyn i urządzeń dla kompleksowej mechanizacji wydobycia węgla kamiennego systemem ścianowym. W ramach Grupy prace rozwojowe koordynowane są strategicznie dla osiągnięcia pełnej integracji i pożądanej kompatybilności maszyn i urządzeń wchodzących w skład kompleksów ścianowych. Poszczególne maszyny i urządzenia są następnie rozwijane w ramach specjalizacji w biurach konstrukcyjnych każdej ze spółek zależnych od Famur S.A.

W ostatnich latach wprowadzana jest nowa generacja maszyn przeznaczonych do pracy w kompleksach o wysokiej koncentracji produkcji. Prace obejmują rozwój:

- kombajnów ścianowych z napędem elektrycznym z wykorzystaniem przemienników częstotliwości dostosowanych do wymagań dyrektywy 94/9/WE ATEX,
- przenośników zgrzeblowych o wysokiej wydajności i trwałości,
- przenośników taśmowych o wysokiej wydajności i trwałości,
- przekładni zębatych dużej mocy do napędu przenośników zgrzeblowych i taśmowych,
- kruszarek urobku,
- obudów zmechanizowanych,
- maszyn i urządzeń do transportu poziomego ludzi i materiałów, w tym kolejek podwieszanych i spągowych z napędem spalinowym nowej generacji,
- urządzeń wyciągowych,
- urządzeń do mechanicznej przeróbki węgla,
- układów zasilania i sterowania elektrycznego,
- przenośników taśmowych powierzchniowych oraz maszyn współpracujących, takich jak ładowarko- zwałowarki i zwałowarki,
- urządzeń ochrony środowiska.

Strategia Emitenta w zakresie prac badawczo-rozwojowych jest stała i koncentruje się na ciągłym unowocześnianiu produkowanych kombajnów, uwzględniając pojawiające się nowe rozwiązania techniczne i sugestie odbiorców. W tym celu Spółka zatrudnia około 40 konstruktorów i pracowników zajmujących się wdrażaniem nowych rozwiązań technologicznych oraz uwzględnianiem sugestii odbiorców.

## 7.2. NOWOMAG S.A.

### Działalność spółki w zakresie technicznym

1. Wprowadzenie zmian w dokumentacji konstrukcyjnej dwubębnowej kruszarki dynamicznej .
2. Wprowadzenie zmian w dokumentacji konstrukcyjnej jednobębnowej kruszarki dynamicznej .
3. Wprowadzenie zmian w dokumentacji konstrukcyjnej i urządzenia przekładkowego przenośnika podścianowego wykonanego dla KWK Wesola .
4. Opracowanie dokumentacji konstrukcyjnej i technologicznej dla przenośnika zgrzeblowego ścianowego i podścianowego o szerokości trasy 850 oraz kruszarki pasowej dla kopalni Zapolarna w Rosji oraz uzyskanie dopuszczeń i certyfikatów na rynek rosyjski.
5. Opracowanie dokumentacji techniczno-konstrukcyjnej dla całego typoszeregu przenośników zgrzeblowych lekkich, ciężkich ścianowych i podścianowych, kruszarek urobku i przenośników taśmowych o szerokości taśmy 1000, 1200 i 1400mm w celu złożenia jej do Jednostki Notyfikowanej.
6. Opracowanie dokumentacji konstrukcyjnej urządzenia przekładkowego umożliwiającego najazd przenośnika podścianowego do 20m i jego poziomowanie w płaszczyznach poziomej i pionowej.
7. Podpisanie umowy z zewnętrznym biurem konstrukcyjnym w celu opracowania kompletnej dokumentacji konstrukcyjnej nowoczesnego przenośnika ścianowego zgrzeblowego o szerokości trasy 1100 i 1200mm.
8. Wdrożenie technologii i uruchomienie nowej wypalarki tlenowej sterowanej numerycznie.
9. Wdrożenie do produkcji korpusów spawanych prototypowych silników elektrycznych dla Celma S.A., DAMEL Dąbrowa Górnicza i EMIT Żychlin.

## 7.3. FAZOS S.A.

### Przedsięwzięcia rozwojowe

1. Prowadzenie prac projektowych i badawczych nad nowymi rozwiązaniami uszczelnienia tulei zamykających w hydraulicie siłowej.
2. Przeprowadzenie badań nad przyczynami drgań w układach hydraulicznych obudów zmechanizowanych.
3. Opracowanie założeń technicznych oraz rozpoczęcie fazy projektowej obudowy zmechanizowanej do niskich pokładów o dużej wydajności.
4. Opracowanie technologii oraz przeprowadzenie badań regeneracji rdzenników zewnętrznych stojaków teleskopowych (dotyczy remontów).
5. Dalsze prace nad doбором zabezpieczeń antykorozyjnych połączeń rozbieralnych w konstrukcjach oraz w hydraulicie siłowej.
6. Dalsze prace nad ujednoczeniem i pełnym wdrożeniem systemu opracowania dokumentacji konstrukcyjnej i technologicznej.
7. Prowadzenie prac (wspólnie z PCTiG) nad nowymi powierzchniami ochronnymi dla hydrauliki siłowej i sworzni (metoda natryskowa).
8. Rozpoczęcie prac związanych z powstaniem zrobotyzowanego stanowiska do ukosowania krawędzi detali do spawania oraz zrobotyzowanego stanowiska do spawania elementów konstrukcji obudowy.

#### TI (Dział Informatyki):

1. Rozszerzenie pakietu DESIGN – SPACE o nakładkę do obliczeń wytrzymałości statycznej.
2. Stworzenie arkusza kalkulacyjnego do obliczeń wytrzymałościowych elementów hydrauliki siłowej (stojaki, siłowniki).
3. Prace wstępne nad stworzeniem programu optymalizującego geometrię układu leminiskatowego pod kątem minimalizacji sił statycznych w obudowie.

## 7.4. PIOMA S.A.

W I półroczu 2006r. prowadzone były ciągłe prace modernizacyjne produkowanych urządzeń, zwłaszcza przenośników i kolejek. W zakresie przenośników uruchomione zostało urządzenie portalowe zgarniające (jako wyposażenie hal magazynowych i placów składowych) oraz zaawansowano prace nad rozszerzeniem oferty w tym zakresie.

W zakresie kolejek została opracowana dokumentacja i uruchomiono produkcję napędów spalinowych do kolejek spagowych.

## 7.5. PIOMA ODLEWNIA Sp. z o.o.

„PIOMA-ODLEWNIA” nie prowadzi samodzielnej działalności badawczo-rozwojowej, natomiast utrzymuje kontakty i współpracuje z wyższymi uczelniami.

Działania rozwoju odlewni skupiają się w trzech obszarach działalności:

- Metalurgia staliw i żeliwa,
- Technologia formy i rdzenia,
- Metaloznawstwo, obróbka cieplna i wykańczanie odlewów.

W obszarze metalurgii w 2006r. wykonano wytop próbny i wdrożono do produkcji wytwarzanie staliwa nierdzewnego o zawartości węgla 0,05÷0,08%. W procesie produkcji żeliwa sferoidalnego zmodyfikowano proces sferoidyzacji. Wprowadzono nową technologię wprowadzania magnezu do kąpeli metalowej tzw. „metodę drutową” bardziej zaawansowaną technicznie uzyskując lepsze własności żeliwa oraz poprawę warunków produkcyjnych i ekonomicznych. Prowadzone są także próbne wytopy z gatunkami staliw i żeliw stopowych w zakresie uzyskania twardości 550÷600 HB.

W zakresie technologii wykonania formy oddano do eksploatacji stację regeneracji zużytej masy furanowej. Uzyskano odzysk masy rzędu 90÷95 %. Powoduje to, że udział świeżego piasku jest bardzo niewielki, natomiast olbrzymie znaczenie ma fakt, że ilość masy odpadowej wywożonej na wysypisko jest także bardzo mała.

W technologiach mas bentonitowych i samoutwardzalnych na szkle wodnym a także masach rdzeniowych działania odlewni koncentrują się głównie na testowaniu, wprowadzaniu do produkcji nowych komponentów do tych mas mających za zadanie uzyskanie jak najlepszych własności technologicznych w celu uzyskania wyższej jakości odlewów.

Bardzo ważną działalnością w tej dziedzinie jest odpowiedni dobór pokryć ochronnych na formy i rdzenie dla każdej ze stosowanych technologii wykonania masy. Wykonywane jest to we współpracy z takimi firmami jak:

- ASHLAND Polska,
- EUROTEK,
- FOSECO,
- NORGPOL,
- METIMPEX.

Wykańczanie odlewów, szczególnie w produkcji jednostkowej i małoseryjnej jest pracą uciążliwą. Stąd działania nasze koncentrowały się na poszukiwaniu takich narzędzi i przyrządów, które usprawnią tę pracę.

Testowano nowe modele młotków pneumatycznych o różnych długościach (do 1,5 m). Przeprowadzono próby nad zastosowaniem do produkcji palników plazmowych przy usuwaniu układów wlewowych i nadlewów. Są one szczególnie

przydatne do odlewów ze stali i żeliw wysokostopowych oraz żeliw szarych. Modernizowana jest obecnie oczyszczarka stołowa OWPK-4 służąca do czyszczenia powierzchniowego odlewów. Efekty modernizacji to uzyskanie lepszej jakości czyszczenia odlewów i zwiększenie wydajności procesu.

Działania w zakresie obróbki cieplnej ukierunkowane były głównie na opracowaniu nowych zakresów obróbki cieplnej w celu uzyskania rozszerzenia zakresów własności wytrzymałościowo-plastycznych i twardości na gatunkach już produkowanych materiałów oraz wdrażaniu technologii obróbki cieplnej dla nowych gatunków wprowadzanych do produkcji.

## 8. Aktualna i przewidywana sytuacja finansowa Grupy FAMUR S.A.

Zarząd Spółki sporządził sprawozdanie finansowe składające się z:

1. Bilansu
2. Rachunku zysków i strat
3. Rachunku przepływów pieniężnych
4. Zestawienia zmian w kapitale własnym
5. Informacji dodatkowej, obejmującej wprowadzenie do sprawozdania finansowego oraz dodatkowe informacje i objaśnienia.

Sprawozdanie finansowe zostało sporządzone na dzień 30.06.2006r. zgodnie z zasadami zawartymi w Międzynarodowych Standardach Rachunkowości (MSSF/MSR) na podstawie uchwały nr 1 NWZA z dnia 09.03.2006 w sprawie sporządzenia sprawozdań finansowych zgodnie z MSSF/MSR.

Poniżej zaprezentowano uproszczony jednostkowy rachunek zysków i strat za I półrocze 2006 w porównaniu z rokiem 2005. Na wykazany w sprawozdaniu wynik finansowy za I półrocze 2006 złożyły się następujące składniki:

Wyszczególnienie	wykonanie półrocze 2006	wykonanie półrocze 2005 *
1. Zysk brutto na sprzedaży	109 875,00	48 263,00
2. Zysk na działalności operacyjnej	70 494,00	32 529,00
3. Zysk przed opodatkowaniem	65 474,00	31 545,00
4. Zysk netto na działalności kontynuowanej	53 352,00	28 252,00
<b>5. Zysk netto</b>	<b>53 352,00</b>	<b>28 158,00</b>

\* - Wykonanie na półrocze 2005 przedstawia wyniki Grupy bez udziału Piomy S.A. i Piomy Odlewnia Sp. z o.o. ponieważ nie podlegały one wówczas konsolidacji

### Podstawowe wskaźniki techniczno-ekonomiczne

Wskaźniki płynności bieżącej, wskaźnik wypłacalności, rotacji należności handlowych, rotacji zobowiązań handlowych, rotacji zapasów, stopa zadłużenia, trwałość struktury finansowania, wskaźniki rentowności majątku, rentowności kapitału własnego oraz zyskowność netto i brutto ze sprzedaży za I półrocze 2006 w porównaniu do analogicznego okresu roku 2005 przedstawiono w poniższej tabeli.

Wyszczególnienie	Wykonanie półrocze 2006	Wykonanie półrocze 2005
<b>Płynność bieżąca</b>		
	aktywa obrotowe / zobowiązania krótkoterminowe	1,52
	(aktywa obrotowe - zapasy - krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe) /	
<b>Wskaźnik płynności szybkiej</b>	zobowiązania krótkoterminowe	0,71

<b>Wskaźnik wypłacalności gotówkowej</b>	środki pieniężne / zobowiązania krótkoterminowe	<b>0,1</b>	<b>64,7</b>
<b>Wskaźnik rotacji należności handlowych (w dniach)</b>	stan należności z tytułu dostaw i usług / przychody netto ze sprzedaży x liczba dni	<b>102</b>	<b>85</b>
<b>Wskaźnik rotacji zobowiązań handlowych (w dniach)</b>	stan zobowiązań z tytułu dostaw i usług / przychody netto ze sprzedaży x liczba dni	<b>40</b>	<b>84</b>
<b>Wskaźnik rotacji zapasów</b>	stan zapasów na koniec danego okresu / przychody netto ze sprzedaży x liczba dni	<b>67</b>	<b>92</b>
<b>Stopa zadłużenia</b>	Kapitały obce / aktywa ogółem (kapitał własny + rezerwy + zobowiązania długoterminowe) / suma pasywów	<b>56,24%</b>	<b>49,80%</b>
<b>Trwałość struktury finansowania</b>	zysk netto / suma aktywów	<b>67,8%</b>	<b>59,6%</b>
<b>Rentowność majątku</b>	zysk netto / kapitał własny bez wyniku	<b>8,2%</b>	<b>7,3%</b>
<b>Rentowność kapitału własnego</b>	Zysk netto / (przychody ze sprzedaży netto)	<b>22,92%</b>	<b>17,02%</b>
<b>Zyskowność netto sprzedaży</b>	Zysk ze sprzedaży / (przychody ze sprzedaży netto)	<b>17,97%</b>	<b>22,59%</b>
<b>Zyskowność brutto ze sprzedaży</b>		<b>37,02%</b>	<b>38,58%</b>

Na koniec I półrocza 2006 roku wskaźnik płynności szybkiej był niższy niż w I półroczu 2005r. Wynika to przede wszystkim z prawie 2-krotnego wzrostu wartości zobowiązań krótkoterminowych. Zobowiązania krótkoterminowe stanowią między innymi zobowiązania z tytułu weksli własnych na kwotę 66,02 mln zł, wystawionych w związku z inwestycją Spółki w finansowe aktywa trwałe (w całości wykupione w III kwartale b.r.). W I półroczu 2006 okres spłaty zobowiązań oraz cykl rotacji zapasów były dużo szybsze niż w I półroczu 2005r.

## 9. Informacje dodatkowe

### 9.1. Inwestycje w finansowe aktywa trwałe

Dnia 30.12.2005r. podjęto uchwałę o przymusowym wykupie wszystkich akcji Fazos S.A. nie stanowiących własności Fabryki Maszyn Famur S.A. stanowiących łącznie 4015% kapitału zakładowego Spółki.

Dnia 08.03.2006r. miał miejsce przelew środków z tytułu wykupu akcji, do wykupu wszystkich akcji zobowiązana była Fabryka Maszyn Famur S.A. która na dzień 30.06.2006r. posiadała 100% akcji.

### 9.2. Transakcje z tytułu dostaw i usług

#### JEDNOSTKA DOMINUJĄCA

##### OOO Famur Sp. z o. o.

Transakcje handlowe ze Spółką zależną, mającą swoją siedzibę w Rosji odbywają się na podstawie zawartych umów.

Jednostka Dominująca dnia 01.01.2003 roku zawarła umowę agencyjną, na podstawie, której Spółka FAMUR OOO:

- dokonuje w ramach swojego zapotrzebowania zakupu części zamiennych w Spółce FAMUR S.A. na podstawie zawartych oddzielnie umów
- przechowuje części zamienne, przeznaczone do obsługi gwarancyjnej,
- negocjuje i zawiera umowy o usługi pogwarancyjne urządzeń produkcji FAMUR S.A.

##### Polskie Maszyny Górnicze S.A.

Polskie Maszyny Górnictwa jest spółką, w której 100% udziałów posiadają firmy należące do Grupy Famur. Istotną funkcją PMG jest występowanie w roli negocjatora, zawierającego kontrakty z kontrahentami zagranicznymi, których przedmiotem są urządzenia produkowane przez spółki Grupy Famur. PMG zrealizował:

- kontrakt na sprzedaż przenośników Pioma S.A. i Nowomag S.A.
- kontrakt na części zamienne do kombajnów Famur S.A. i zmechanizowanych obudów ścianowych Fazos S.A.

### 9.3. Rzeczowe aktywa trwałe

Rzeczowe aktywa trwałe to środki trwałe, które są utrzymywane w celu wykorzystania ich w procesie produkcyjnym lub przy dostawach towarów i świadczeniu usług, w celu oddania do używania innym podmiotom na podstawie umowy najmu oraz którym towarzyszy oczekiwanie, iż będą wykorzystywane przez czas dłuższy niż jeden rok.

Koszty poniesione w terminie późniejszym ujmują się w wartości bilansowej składnika aktywów lub wykazuje jako oddzielny składnik aktywów tylko wówczas, gdy prawdopodobne jest, że Spółka uzyska w przyszłości korzyści ekonomiczne związane z tym składnikiem aktywów, a cenę nabycia danej pozycji można zmierzyć w sposób wiarygodny.

Wydatki na naprawę i konserwację odnoszone są do rachunku zysków i strat okresu obrotowego, w którym zostały poniesione.

Dominującą pozycję środków trwałych Jednostki stanowią grunty – prawo wieczystego użytkowania gruntów, które ujawniono w księgach na podstawie wyceny wartości rynkowej, dokonanej przez rzeczoznawcę. Jednostka nie dokonuje amortyzacji prawa wieczystego użytkowania gruntów.

Maszyny i urządzenia przeznaczone do produkcji w Jednostce amortyzuje się metodą liniową, przy zastosowaniu następujących okresów:

Tytuł	Stopa amortyzacji rocznej
grupa 0 grunty i prawo wieczystego użytkowania	-
grupa I budynki i lokale	2,5-10%
grupa II obiekty inżynierii lądowej i wodnej	4%-10%
grupa III kotły i maszyny energetyczne	4,55%
grupa IV maszyny i urządzenia ogólne	3,13%-76,25%
grupa V maszyny i urządzenia specjalne	8,33%-14,29%
grupa VI urządzenia techniczne	4,55%-40,77%
grupa VII środki transportu	6%-40%
grupa VIII narzędzia, przyrządy, wyposażenie	3,13%-8,33%

Amortyzacja rozpoczyna się w miesiącu następującym po miesiącu, w którym oddano do użytkowania dany składnik aktywów. Pojedyncze środki trwałe o wartości początkowej niższej niż 3 500 zł, które nie stanowią części większego składnika aktywów, odpisuje się jednorazowo w koszty w miesiącu oddania do używania.

Jednostka przy określeniu wartości danego składnika aktywów podlegającej amortyzacji nie uwzględnia wartości końcowej. Wartość końcowa maszyn i urządzeń przeznaczonych do produkcji zgodnie z opinią służb technicznych jest nieznacząca i w związku z tym nieistotna. Środki trwałe w budowie powstające dla celów produkcyjnych, wynajmu lub administracyjnych jak również dla celów jeszcze nie określonych, prezentowane są w bilansie wg kosztu wytworzenia pomniejszonego o odpisy z tytułu utraty wartości. Koszt wytworzenia zwiększany jest o opłaty oraz dla określonych aktywów o koszty finansowania zewnętrznego skapitalizowane zgodnie z zasadami określonymi w zasadach rachunkowości Jednostki. Amortyzacja dotycząca tych środków trwałych rozpoczyna się w momencie rozpoczęcia ich użytkowania.

Jednostka Dominująca jest w posiadaniu nieruchomości o łącznej powierzchni 109 960 m<sup>2</sup>. Ogólna liczba maszyn i urządzeń parku maszynowego przekracza 350 sztuk. Obiekty wykorzystywane są w całości. Maksymalne zdolności produkcyjne Jednostki Dominującej (przy uwzględnieniu obecnego poziomu zatrudnienia i wyposażenia parku maszynowego) można określić w zakresie produkcji kombajnów na około 65- 80 sztuk nowych kombajnów rocznie.

**Aktywa utrzymywane na podstawie umowy leasingu finansowego** są amortyzowane przez okres ich ekonomicznej użyteczności, odpowiednio jak aktywa własne, nie dłużej jednak niż okres trwania leasingu. Zyski lub straty wynikłe ze



sprzedaży/likwidacji lub zaprzestania użytkowania środków trwałych są określane jako różnica pomiędzy przychodami ze sprzedaży, a wartością netto tych środków trwałych i są ujmowane w rachunku zysków i strat.

#### 9.4. Inwestycje krótkoterminowe

##### *Pożyczki udzielone Spółce FAMUR S.A.*

Dnia 22 czerwca 2006r. Jednostka Dominująca zawarła umowę pożyczki w wysokości 25 000 000,00 zł od Nowomag S.A. z terminem zwrotu 31 grudzień 2006r. Oprocentowanie pożyczki wynosi 8% w skali roku. Pożyczka przekazywana będzie Jednostce Dominującej w transzach. Do dnia 30 czerwca 2006r. Nowomag S.A. przekazał Jednostce Dominującej jedną transzę w wysokości 2 000 000,00 zł.

#### 9.5. Transakcje z podmiotami powiązаныmi

W ramach bieżącej działalności gospodarczej prowadzonej przez poszczególne Spółki należące do Grupy Kapitałowej FAMUR S.A. w okresie od 01.01.2006 do 30.06.2006 dokonywane były transakcje pomiędzy poszczególnymi Spółkami w Grupie.

Transakcje te oparte były na cenach rynkowych i w opinii zarządu FAMUR S.A. były transakcjami typowymi i rutynowymi. Wartość przeprowadzonych transakcji jak poniżej:

##### *Jednostka Dominująca FAMUR S.A.*

- sprzedaż do Spółek powiązanych bezpośrednio i pośrednio: 5 450 tys. zł
- zakupy od Spółek powiązanych bezpośrednio i pośrednio: 1 475 tys. zł

##### *Spółka zależna NOWOMAG S.A.*

- sprzedaż do Spółek powiązanych bezpośrednio i pośrednio: 946 tys. zł
- zakupy od Spółek powiązanych bezpośrednio i pośrednio: 4 980 tys. zł

##### *Spółka zależna FAZOS S.A.*

- sprzedaż do Spółek powiązanych bezpośrednio i pośrednio: 2 134 tys. zł
- zakupy od Spółek powiązanych bezpośrednio i pośrednio: 4 800 tys. zł

##### *Spółka zależna PIOMA S.A.*

- sprzedaż do Spółek powiązanych bezpośrednio i pośrednio: 11 237 tys. zł
- zakupy od Spółek powiązanych bezpośrednio i pośrednio: 5 900 tys. zł

##### *Spółka zależna PIOMA ODLEWNIA Sp. z o.o.*

- sprzedaż do Spółek powiązanych bezpośrednio i pośrednio: 6 338 tys. zł
- zakupy od Spółek powiązanych bezpośrednio i pośrednio: 6 093 tys. zł

Informacja o zawarciu przez FAMUR S.A. lub jednostkę od niej zależną jednej lub wielu transakcji z podmiotami powiązаныmi, które nie są transakcjami typowymi i rutynowymi:

Charakter powiązań pomiędzy podmiotami oraz zróżnicowanie asortymentowe i wielkości jednostkowych zleceń realizowanych przez spółki Grupy w I półroczu 2006r. powodowały dynamiczny wzrost zapotrzebowania na kapitał obrotowy w poszczególnych segmentach działalności Grupy, które w naturalny sposób powodowało występowanie transakcji mających charakter finansowy ze spółkami Grupy posiadającymi w danym momencie nadpłynność.

#### **Grupa Kapitałowa:**

##### NOWOMAG S.A.

13 stycznia 2006r. NOWOMAG S.A. otrzymał zwrot pożyczki udzielonej spółce FAZOS S.A. dnia 10 maja 2005r. w wysokości 1.000.000,00 zł. Oprocentowanie pożyczki wynosiło 12% w skali roku.

13 stycznia 2006r. NOWOMAG S.A. otrzymał zwrot pożyczki udzielonej spółce FAZOS S.A. dnia 27 lipca 2005r. w wysokości 400.000,00 zł. Oprocentowanie pożyczki wynosiło 12% w skali roku.

13 stycznia 2006r. NOWOMAG S.A. udzielił pożyczki w wysokości 2.000.000,00 zł spółce PIOMA S.A. Oprocentowanie pożyczki wynosiło 9% w skali roku. Pożyczka została spłacona dnia 28 lutego 2006r.

18 stycznia 2006r. NOWOMAG S.A. otrzymał zwrot pożyczki udzielonej spółce FAZOS S.A. dnia 24 marca 2005r. w wysokości 3.104.020,63 zł. Oprocentowanie pożyczki wynosiło 12% w skali roku.

20 stycznia 2006r. NOWOMAG S.A. udzielił pożyczki w wysokości 10.000.000,00 zł spółce PIOMA S.A. Oprocentowanie pożyczki wynosiło 9% w skali roku. Pożyczka została spłacona dnia 28 lutego 2006r.

20 stycznia 2006r. NOWOMAG S.A. otrzymał zwrot pożyczki udzielonej FAMUR S.A. dnia 15 listopada 2005r. w wysokości 5.000.000,00 zł. Oprocentowanie pożyczki wynosiło 9% w skali roku.

1 lutego 2006r. NOWOMAG S.A. udzielił pożyczki w wysokości 4.000.000,00 zł spółce PIOMA S.A. Oprocentowanie pożyczki wynosiło 9% w skali roku. Pożyczka została spłacona dnia 1 marca 2006r.

24 kwietnia 2006r. NOWOMAG S.A. udzielił pożyczki w wysokości 10.000.000,00 zł spółce FAZOS S.A. Oprocentowanie pożyczki wynosi 8% w skali roku. Spłata pożyczki nastąpi do dnia 31 grudnia 2006r.

22 czerwca 2006r. NOWOMAG S.A. udzielił pożyczki w wysokości 25.000.000,00 zł spółce FAMUR S.A. Oprocentowanie pożyczki wynosi 8% w skali roku. Przekazanie pożyczki następuje w transzach. Do dnia 30 czerwca 2006r. NOWOMAG S.A. przekazał Jednostce Dominującej jedną transzę w wysokości 2.000.000,00 zł. Spłata pożyczki nastąpi do dnia 31 grudnia 2006r.

#### PIOMA S.A.

22 czerwca 2006r. PIOMA S.A. udzieliła pożyczki w wysokości 10.000.000,00 zł spółce FAZOS S.A. Oprocentowanie pożyczki wynosi 8% w skali roku. Spłata pożyczki nastąpi do dnia 31 grudnia 2006r.

W I półroczu 2006 r. FMG PIOMA S.A. otrzymała pożyczki od podmiotów powiązanych:

Nazwa jednostki	Kwota pożyczki wg umowy	Kwota pożyczki pozostała do spłaty	Warunki oprocentowania	Termin spłaty	Zabezpieczenia
Pioma Odlewnia Sp. z o.o.	5 000 000,00	-	9%	28-02-2006	bez zabezpieczeń
NOWOMAG S.A.	4 000 000,00	-	9%	28-02-2006	bez zabezpieczeń
NOWOMAG S.A.	2 000 000,00	-	9%	27-02-2006	bez zabezpieczeń
NOWOMAG S.A.	10 000 000,00	-	9%	27-02-2007	bez zabezpieczeń

#### PIOMA Odlewnia Sp. z o.o.

22 czerwca 2006r. PIOMA Odlewnia Sp. z o.o. udzieliła pożyczki w wysokości 13.000.000,00 zł spółce FAZOS S.A. Oprocentowanie pożyczki wynosi 8% w skali roku. Spłata pożyczki nastąpi do dnia 31 grudnia 2006r.

Ponadto Spółka w miesiącu styczniu udzieliła pożyczki spółce FMG PIOMA S.A. na kwotę 5.000.000,00 zł (Umowa pożyczki z dnia 24 stycznia 2006r.), która w całości została spłacona przez pożyczkobiorcę w miesiącu marcu 2006r.

Transakcje handlowe z podmiotami powiązаныmi zostały szczegółowo przedstawione w nocie 47 skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

## 9.6. Zobowiązania z tytułu kredytów i pożyczek oraz zobowiązania warunkowe

Zobowiązania z tytułu kredytów zostały szczegółowo przedstawione w nocie 25 skonsolidowanego sprawozdania finansowego

### ZOBOWIĄZANIA WARUNKOWE

Lp.	Rodzaj zobowiązania warunkowego	Kwota i waluta	
		30.06.2006	TPLN
1.	Umowa o przystąpienie do długu- Umowa Ramowa linii wielozdaniowej nr 7035- 0005 z dnia 19.09.2005r. z Deutsche Bank PBC S.A.- Fazos S.A.		15 000 000,00
2.	Poręczenie solidarne z Nowomag S.A.- Umowa o Limit Wierzytelności nr CRD/L/20673/05 z dnia 02.11.2005r. z Raiffeisen Bank Polska S.A.- Fazos S.A.		9 000 000,00
3.	Umowa przedwstępna- zakup udziałów Invest Glinik Sp. z o. o.		30 000,00
4.	Odsetki od weksli		952 986,30
5.	Gwarancja Kopex		3 194 700,00
<b>RAZEM</b>			<b>28 177 686,30</b>

Grupa nie posiada żadnych zobowiązań warunkowych z tytułu rozwiązania stosunku pracy na rzecz kluczowych członków kadry kierowniczej.

## 9.7. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług

### *JEDNOSTKA DOMINUJĄCA*

W I kwartale 2006 roku Famur S.A. zapłacił Fazos S.A. za zobowiązania z tytułu dostaw i usług weksłami własnymi w łącznej kwocie 12 613 956,65 zł z terminem wykupu do III kwartału 2006r. Weksle te zostały następnie indosowane przez Fazos S.A. na rzecz kolejnych podmiotów. Ponadto w marcu i w kwietniu 2006r. Famur S.A. wykupił weksle własne w łącznej kwocie 3 974 718,65 zł, którymi w 2005r. zapłacił Fazos S.A. za zobowiązania z tytułu dostaw i usług, a które Fazos S.A. następnie indosował na rzecz kolejnych podmiotów.

## 9.8. Ocena zarządzania zasobami finansowymi

Zarządzanie zasobami finansowymi Spółki jest na zadowalającym poziomie. Wszelkie zobowiązania publiczno-prawne oraz względem pracowników są regulowane terminowo. Zaciągnięte kredyty obsługiwane są bez żadnych zakłóceń tj. kolejne raty kapitałowe jak również odsetki płacone w okresach miesięcznych regulowane są na bieżąco. Znaczącą pozycję w bilansie stanowią zobowiązania wekslowe, którymi Spółka częściowo finansowała inwestycje kapitałowe, zakupy materiałów do produkcji oraz udzielała pożyczek podmiotom powiązanym. Wszystkie wystawione przez Spółkę weksle własne zostały przez nią wykupione w terminie. Ponadto Spółka dokonuje zakupu wyrobów hutniczych u wybranych dostawców ze 180 dniowym terminem płatności z uwzględnieniem w cenie wartości pieniądza w czasie. Tego typu zobowiązania również regulowane są w terminie płatności. Pozostałe zobowiązania wobec dostawców spłacane są w akceptowalnych przez nich terminach. Na chwilę obecną nie występują zagrożenia mogące znacznie pogorszyć płynność finansową Spółki. Źródła finansowania działalności są w dużym stopniu zdwersyfikowane i w razie utraty jednego z nich w każdej chwili można zastąpić je innym o porównywalnym poziomie kosztów.

## 9.9. Informacje o podmiocie uprawnionym do badania sprawozdania finansowego

### 9.9.1. JEDNOSTKA DOMINUJĄCA

W dniu 10.08.2006r. Rada Nadzorcza Fabryki Maszyn Famur S.A. zgodnie z obowiązującymi przepisami i normami zawodowymi, dokonała wyboru firmy HLB Frąckowiak i Wspólnicy Sp. z o. o. z siedzibą w Poznaniu przy ul. Wiosny Ludów 2 do badania sprawozdań finansowych Famur S.A. za rok obrotowy 2006.

HLB Frąckowiak i Wspólnicy Sp. z o. o. przeprowadziła badanie sprawozdań finansowych Famur S.A. za rok obrotowy 2004 oraz 2005.

Spółka ta będzie również przeprowadzała badanie sprawozdań finansowych w spółkach zależnych Nowomag S.A., Fazos S.A., Pioma S.A. oraz Pioma Odlewnia Sp. z o.o.

### 9.10. Informacje o posiadanych przez Grupę oddziałach (zakładach)

Grupa nie posiada oddziałów (zakładów)

### 9.11. Informacje o instrumentach finansowych

Jako instrument finansowy Jednostka Dominująca kwalifikuje każdą umowę, która skutkuje jednocześnie powstaniem składnika aktywów finansowych u jednej ze stron i zobowiązania finansowego lub instrumentu kapitałowego u drugiej ze stron, pod warunkiem, że z kontraktu zawartego między dwiema lub więcej stronami jednoznacznie wynikają skutki gospodarcze.

Zgodnie z MSR nr 39, Spółka klasyfikuje instrumenty finansowe z podziałem na:

- a) *instrumenty przeznaczone do obrotu* – składniki aktywów lub zobowiązań finansowych, które zostały nabyte lub powstały głównie po to, by generować zysk uzyskiwany dzięki krótkoterminowym wahaniom ceny lub marży maklerskiej,
- b) *instrumenty finansowe utrzymywane do terminu zapadalności* – aktywa finansowe o określonych lub możliwych do określenia płatnościach lub ustalonym terminie zapadalności, które Spółka zamierza i jest w stanie utrzymać w posiadaniu do upływu terminu zapadalności, z wyjątkiem pożyczek udzielonych przez jednostki i wiarytelności własnych,
- c) *instrumenty finansowe dostępne do sprzedaży* - to aktywa finansowe nie będące pożyczkami udzielonymi i należnościami własnymi, aktywami utrzymywanymi do terminu zapadalności, a także nie będące aktywami finansowymi przeznaczonymi do obrotu,
- d) *pożyczki i należności* – aktywa finansowe nie będące instrumentami pochodnymi, z ustalonymi lub możliwymi do określenia płatnościami, które nie są kwotowane na aktywnym rynku.

Na dzień nabycia aktywa i zobowiązania finansowe Jednostka Dominująca wycenia w wysokości kosztu (ceny) nabycia, czyli według wartości godziwej uiszczonej zapłaty w przypadku składnika aktywów lub otrzymanej kwoty w przypadku zobowiązania. Koszty transakcji Jednostka Dominująca włącza do wartości początkowej wyceny wszystkich aktywów i zobowiązań finansowych. Różnice z przeszacowania oraz osiągnięte przychody lub poniesione straty, stosownie do kwalifikacji instrumentu finansowego, wpływają odpowiednio na wynik finansowy (zobowiązania) lub kapitał z aktualizacji wyceny.

#### Zasady wyceny instrumentów finansowych na dzień bilansowy

Spółki wyceniają według zamortyzowanego kosztu, z uwzględnieniem efektywnej stopy procentowej:

- aktywa utrzymywane do terminu zapadalności,
- pożyczki udzielone i należności własne oraz
- pozostałe zobowiązania finansowe, które nie zostały zakwalifikowane do obrotu.

Wycena może odbywać się także:

- w wartości wymagającej zapłaty, jeśli efekt dyskonta nie jest znaczący,
- w kwocie wymagającej zapłaty: należności i zobowiązania o krótkim terminie zapadalności/wymagalności,
- według wartości godziwej: aktywa i zobowiązania finansowe przeznaczone do obrotu oraz aktywa finansowe dostępne do sprzedaży.

Zmiany wartości godziwej instrumentów finansowych przeznaczonych do obrotu, nie będących częścią zabezpieczeń ujmuje się jako przychody lub koszty finansowe w momencie ich wystąpienia.

## ZAKOŃCZENIE

Niniejsze Skonsolidowane sprawozdanie Zarządu z działalności Grupy Kapitałowej za I półrocze 2006 zostało przyjęte jednogłośnie przez Zarząd Fabryki Maszyn FAMUR SA na posiedzeniu Zarządu w dniu 25.09.2006 uchwałą numer ..../2006.

Katowice, dnia .....

---

**Andrzej Cholewa**  
Prezes Zarządu

---

**Waldemar Łaski**  
Wiceprezes

---

**Wojciech Wrona**  
Wiceprezes

---

**Beata Zawiszowska**  
Wiceprezes

---

**Henryk Sok**  
Wiceprezes